



2011中国车市遭遇“寒潮”，前两年的疯狂增长势头已然不再。不过，新车销量同比仍有5%的增幅，更令人瞩目的是，二手车市场同比增长速度达到破天荒的12.04%！显然，这是一片尚待开辟的“蓝海”。

如果将二手车市场比作一个战场，正规军、集团军、特种部队、游击队，正在展开一场大战

谁在瓜分成都二手车市？

作为一片尚待开辟的“蓝海”，成都二手车市场前景乐观

正规军的品牌力量

代表：奔驰星睿二手车、东风日产认证二手车

“目前豪华二手车交易只占全部二手车交易的5%-8%，说明上升潜力很大。”华星锦业奔驰二手车专员张明接受采访时说。据悉，今年全国二手车交易总量与新车交易之间的市场比率达到4:6，近两年豪华车的销售形势一路飘红，豪华二手车的前景不言而喻。

二手车领域同样在摸索自己的路子。“我们为客户提供7天完成过户，3天旧车保价，1年2万公里质保的售后服务，充分保障卖车和买车客户的利益。”来自三和金牛东风日产二手车部门的罗安邦对记者说，“所谓3天旧车保价，比方说，客户A的一台车我们的收购价是5000元，而3天之内，另一位客户B打算以5300元的价格购买这部车，我们将退还给客户A300元作为‘价格返差’，这对前来置换的客户无疑是具有可观经济效益的。”

集团军的本埠优势

代表：建国集团周到二手车、三和二手车

都玮是四川周到汽车租赁有限公司的市场专员，才调到这个部门。对于他来说，二手车是个陌生而又前景的新领域。“正是因为看好二手车发展的市场前景，公司明年将专门打造二手车交易中心。我们老总前一阵子还专门去了韩国，学习那边的二手车经营理念和方法。”利用本地优势，拥有35个代理品牌的建国汽车，凭借自身地缘优势和影响力，决心向二手车“进军”。

同样是做自己，三和汽车也有自己的主打歌。“这个展厅中陈列的全都是9成新以上的二手豪车，包括兰博基尼、法拉利等车型。主打豪车文化是我们做这样的品牌延伸的初衷，也符合三和一贯的豪华路线。”来自三和二手车展厅的工作人员向记者介绍。豪车历来是三和的特色，三和精品二手车打出了“独有高端豪华精品二手车展厅”的招牌，通过精准定位的“豪车特色文化”，吸引消费者关注汽车文化建设。



特种部队遭遇“流寇”

代表：东华二手车交易市场

走进东华二手车交易市场，眼前一排排的二手车停在路边，不断有人上前询问是否买车。经营着一家二手车经纪公司的陈师傅告诉记者：“从这里买车，只要相中了，办手续快得很，那边就是上牌中心，你只需要在这等着就好了，我们有人给你跑手续！”

像陈师傅这样最早一批从事专业二手车业务的从业者，在这里还有很多。另一位二手车经纪公司负责人向记者透露，“以前成都市区几乎所有二手车交易都集中在这里，无论是知名度还是成交量，都很不错，但是现在生意也不好做了，越来越多的‘车串串’在红牌楼那边收车，这里面反而越来越收不到车，为了做生意，我们就只好靠着这个招牌，给人家办手续的服务都跟完。”

游击队利润大收车难

代表：某二手车经纪公司

小秋是一位曾经在二手车经纪公司工作过的销售员，坊间习惯称这样的二手车经纪公司为“车串串”。用他自己的话说就是：“有钱赚，就是收车有点困难。”

“老板都是带着‘验车师傅’全国各地跑收车，一般从外地开回来的都是些好车，比如丰田霸道之类，这些车在四川这边好卖。”谈话中，记者能感受到小秋公司在运营这样的业务时具有很强的灵活性，但同时会对服务质量能否得到保障了个问号。“店里一般就一个老一点的验车师傅，他有机动车评估师资格证，他根据自己的经验和车况判断这个车值多少钱，比如公里数、外观、内饰情况等等。至于其他



【记者点评】

集团优势在于深深扎根于本地，凭借多年积累的品牌影响力，集团军在“二手车”这个新战场占有熟悉地形的先天优势，加上与代理商之间的合作关系和经验借鉴，成熟期能够缩短，未来本地集团经销商的二手车经营实力逐渐成长起来后，或将推进二手车交易的理性和规范化。



圣诞感恩 全城热购
莲花汽车火热团购，优惠让利惊喜连连
玩家级潮人运动车 莲花L3全系团购优惠 6,000元
都市新锐轿跑 莲花L5全系团购优惠 12,000元

哈弗 中国SUV领导者
连续8年全国销量领先
截至2011年11月，哈弗SUV全球销量已突破60万台，为回馈60万用户的支持与信赖，哈弗H3/H5加大优惠幅度，汽油2.0及2.4两驱车型推出每天一款特价车，最高优惠1.1万元，汽油2.0车型8.48万起售，汽油2.4两驱车型9.18万起售。四驱车型最高优惠1.85万元，汽油2.4四驱10.28万起售，柴油四驱11.18万起售。
哈弗销量率先突破60万辆 再现中国SUV王者风范
哈弗H3\H5感恩优惠最高18500元

- 极速秒杀 即日起，登陆莲花汽车官网、汽车之家和易车网，参加莲花L5和莲花L3秒杀活动，最低五折购车，更有iPhone4和iPad2等您来拿。您还可通过以上网站参加团购活动。
快乐团购 即日起，关注莲花汽车，轻松尊享惊喜团购价。莲花L5全系团购优惠12,000元，莲花L3全系团购优惠6,000元。我们为您提供“电台、商场、4S店、车展、户外巡展”5大团购平台，让您轻松及时享受优惠。

全川总代：四川省益有企业有限责任公司
地址：成都市青羊区青羊工业发展西区文家大道1号 销售热线：(028) 62320712 62320713
温江分公司：028-61701055 自贡分公司：0813-8218182 简阳分公司：028-27111127
成都润和：028-66252867 成都星原：1388222182 九兴农场：028-85056378 新都顺馨：028-83960169 德阳鑫海：0838-2602277
绵阳方向：0816-2541088 大邑博伟：028-88299077 都江堰恒星：028-87181588 遂宁鸿源：0825-2318116 达州永立：0818-2222266
泸州轩龙：0830-2509151 宜宾华瑞：0831-7817889 广元通辉：0839-3366055