

全球最新标准雪铁龙4S店 入驻北门

法式新标准 打造顶级汽车服务体验

12月20日,东风雪铁龙全新模式、全球最新标准、最高级别4S店——位于北新干道国际商贸城斜对面,毗邻北欧知识城的申蓉东风雪铁龙4S店,即将全面试营业。这是继城北申蓉别克二店、上海大众三店以及雪佛兰、长安福特等新品开业后,申蓉代理第16个全新品牌4S店的开业,标志着申蓉汽车新一轮的扩张已向北迈开步伐。

申蓉东风雪铁龙4S店依照法国东风雪铁龙最新全球统一标准进行规划与设计,总面积达6800平方米。新展厅共规划4层,集品牌体验、车型展示、新车销售、售后服务和二手车置换于一体,一举填补了成都北门无东风雪铁龙4S店的空白。

申蓉东风雪铁龙完全依照法国雪铁龙全球新标准建造,超越了传统的汽车品牌4S店模式;展厅三面构建采用立面玻璃,独特的设计使整个展厅充满未来气息和科技之美;展厅入口依照雪铁龙最新理念设计,面积比旧模

式扩大了近一倍,看上去更开阔更气派;在色调的选择上,新店选用了法国雪铁龙最新最先进的国际化标准色调,浪漫、高雅的设计风格无处不将法国的文化底蕴与环保意识完美融合,彰显高雅格调,凝聚现代气息。申蓉东风雪铁龙在展厅更增设了雪铁龙的文化专区,让消费者在购车、选车时更能了解到拥有90年造车历史的雪铁龙的品牌文化。

此外,全新的申蓉东风标致

雪铁龙还拥有透明的维修车间,让消费者轻松全程感受爱车维护过程,而分层的功能布局,独创了良好的候车环境。

更快更用心 刷新人性化服务理念

在申蓉汽车对东风雪铁龙4S店进行规划伊始,便开始对新店所需各类工作人员进行培养选拔。现在,这批培养选拔的业务能力突出的技术人员,随申蓉技术专家一起入驻,保障了全新的申蓉雪铁龙4S店能延续申蓉汽车的技术服务水平。

申蓉东风雪铁龙把

质量放在首位,承诺保证使用原厂纯正配件,配件价格、维修工时透明,同时提供保护消费者权益的主动提醒、问候服务,还有专家一对一顾问式服务、上门取送车服务、质量担保及24小时救援服务等。

除用心服务之外,新店还以“快”为服务特点:20分钟完成换机油,20分钟完成常规保养,3小时完成局部喷漆……一切都以为客户节约时间为宗旨。事实上,在一切以“快”字当头的服务背后,既是申蓉汽车17年以技术求发展的水到渠成,也是一家老牌汽车企业在高品质、人性化服务理念上的又一次全新上路。

为庆祝开业,现在到申蓉东风雪铁龙订购2012款C5,可享受最低首付4.95万元的优惠,同时获赠价值5000元的开业礼包;订购世嘉最低首付19800元,同时赠送价值9500元的开业礼包。

记者 张薇娜



热力活动

申蓉上海大众3店 总经理跨年签售专场

记者从申蓉汽车获悉,按照国际全新标准设计的申蓉上海大众城北新店已正式进入试运营阶段。恰逢岁末迎新之际,申蓉上海大众联合旗下3店同期开展“总经理跨年签售专场活动”,以此感谢广大消费者长期以来对申蓉上海大众的关注和支持。

12月24日,位于武侯立交、苏波立交和北新园区的三家申蓉上海大众携手同庆跨年盛世,活动当天到店即送精美新年礼品,同时更有多款车型、多重优惠、多种购车方式以供选择:全新帕萨特,购即送ipad2或5500公里保养套餐,按揭更可享受1年0利息;POLO订车送wii体感游戏机。同时,还有朗逸、途观、途安三款畅销车型现车供应。 记者 张薇娜

岁末购车 贤成起亚现金派送



双节将至,贤成进口起亚特别推出一年一度的“岁末钜惠购车盛宴”回馈活动。针对2012款K7凯尊,推出优惠现金10000元的特别促销,按揭购车,只需日供443元,就可享受这款尖端智能化轿车。

对于另一款都市多功能时尚家轿——新佳乐,贤成起亚也是大礼奉送。尽管新佳乐的售价13.3万元起,但贤成起亚依然派送了10000元的现金。按揭购车,只需首付4999元,即可立即拥有。据介绍,新佳乐具有轿车的舒适、SUV的外观,受到广大消费者的青睐,1.6L/2.0L CVT 高效环保动力;5座/7座多样组合座椅,40余项储物空间,NCAP五星安全标准,连续两年同级别进口MPV车型销量冠军。 记者 郑明

四川通孚沃尔沃 岁末终极特惠

圣诞和元旦即将到来,四川通孚沃尔沃为答谢新老客户的支持和信任,特推出岁末终极特惠促销活动。多重优惠,惊喜豪礼邀您共享梦幻圣诞。

购买沃尔沃XC90运动版,可尊享高达10万元的豪华礼包,而且沃尔沃XC90现货充足,无需等待。感兴趣的朋友不要错过良机,将沃尔沃豪华越野轻松带回家。目前,正式推出沃尔沃S80L精英版,购车即可尊享4万元的巨额优惠。购买沃尔沃C30圣诞纪念版,24.98万元起,购车即赠送当下最炙手可热的iphone4s,时尚轻薄的三星9100或迄今最薄的摩托罗拉DROID RAZR。凡购买沃尔沃S40,即可尊享5万元的高额降价优惠。

另外,沃尔沃时尚豪华轿跑S60和城市SUV XC60,一直以来受到很多消费者热捧,目前有少量现车供应,值圣诞之际,订车已经无需再经过长时间等待,部分车型和颜色甚至可以当场提到现车。 记者 张玮

建国东风雪铁龙 圣诞专场抢全城最低价

本周日(12月25日)下午2时—4时,建国东风雪铁龙4S店圣诞专场特卖活动火热登场。世嘉三厢、世嘉两厢、C5、C2、爱丽舍共30台特价车齐齐亮相,消费者可以同城最低价抢购。

除了特供车以外,针对其他车型,消费者可享受“自主买车”的喜悦。可尽情还价,自由定价,只要

这个价格在市场上存在,建国雪铁龙将立刻接单并赠送一万元的购车折扣。对于“市面上存在的价格”,即每个消费者买车肯定都是货比三家,只要他说出的价格的确在其他经销商处能买到,经过建国雪铁龙核查确认即可接单,并再优惠1000元。

另外,凡以置换或者按揭方式

购车的消费者,均可额外获赠价值3000元GPS卫星定位系统一套;所有试驾的消费者可获得电影票2张;购车消费者还可获赠“东方之旅纪念版马克杯”一个和建国东风雪铁龙专属VIP卡一张,凭VIP卡可享受精品3折优惠,更可参与抽奖,一等奖为价值4980元旅游代金券。 记者 陈瑛



从消费者利益出发 助力二手车“安心”升级 ——记一汽丰田安心二手车



中国车市正处于一个快速增长的时期,汽车保有量早已破亿,车型的推陈出新也促使新一轮换车潮提前来临。有新自然就有旧,换下的旧车经过二手车市场等渠道,再次流入市场中销售,由此汽车行业的另一环节——二手车交易日趋繁荣。

二手车市场良莠不齐 消费者难辨优劣

经历过换车的车主基本都有去二手车交易市场的经历,从业人员素质良莠不齐,给出的价格也千差万别,而考虑购买二手车的消费者则有“乱花渐欲迷人眼”的感觉。车辆的行驶里程,有无重大事故,易损部件的使用情况等,让不懂车的“门外汉”无从了解。也出现过二手车车主在不知情的情况下买到泡水车,行驶一段时间后电线短路,造成车辆自燃,危及生命安全的报道。一时间对二手车的口碑褒贬不绝于耳,消费者谈“二”色变。

有别于二手车市场,各大汽车品牌

4S店也陆续推出经厂方认证的二手车,才将信誉跌至谷底的二手车拉出困境。一汽丰田便是这其中的佼佼者,从2005年着手建立二手车业务平台至今,以“一汽丰田安心二手车”为品牌,依托全国325家一汽丰田二手车置换认定店,每年为市场输送上万台有质量保证的二手车,并在消费者中树立了良好的口碑。

从消费者利益出发 在源头上把关

一汽丰田安心二手车包括安心二手车和SMILE认证二手车。安心二手车是经过对全品牌二手车的严格筛选和140项专业检测,并进行初



底清洁消毒,以保证每一台销售的安心二手车都有良好的品质。

而SMILE认证二手车则是在安心二手车的基础上进行的再升级,要求必须没有出过事故,真实车况在六年或十二万公里之内,且是一汽丰田品牌的车辆才能入选。入选后的车辆会进行厂家的维护和清洗,以保持和新车同等外观和清洁程度。要获得SMILE认证的二手车还必须经过170项近乎“变态”的专业测试,并对机油、雨刷、蓄电池等易损件全部更换,保证原厂质量。购买SMILE认证二手车的车主不但可享受一年或两万公里全国保修,还有三个月或5000公里内免费保养,为车主和认证二手车提供充裕的磨合时间。购车三天内不满意,还可以全额退车。

对渠道把控的另一个重要因素来源于人。一汽丰田在人才培养和储备上已经形成了一套完善的体系,金字塔式的人才结构保证了从业人员具备突出的专业素养。一汽丰田安心二手车的每位评估师都具有国家认证的鉴定评估资格。在此基础上,还必须通过一汽丰田的专业培训,并取得认定资格的置换担当,才能为客户提供服务。

同时,一汽丰田对二手车置换认定店也有着严格的要求,不但要求有丰富的诊断、维修经验的丰田诊断技术专家

(TEAM21培训体系第三级),还对认定店进行统一考核并实行末位淘汰制,让每一家认定店的心都“悬”起来,不敢有丝毫松懈。

销售形式创新 “三赢”助力行业升级

今年5月,一汽丰田在北京推出二手车“置换即时拍”业务,成为市场上率先推出此项业务的汽车厂家。

“置换即时拍”就是置换的旧车可以马上进行拍卖。车主将车子开到一汽丰田北京经销商,由二手车评估师报价,价格达成一致后,经销商就将车子的信息发布到网络平台上进行拍卖,一旦成交就可拿到车款。如果已选好了要置换的新车,甚至当天就能完成指标更新。

北京地区以外的消费者想要买卖一汽丰田二手车,可以通过它的官方网站查询,简单的条件筛选即可找到心仪的车型,并且还可以看到全国21个省会城市的联网信息,为买卖双方提供最大范围的价格参照。

通过全新销售模式的引入,一汽丰田有效地解决了二手车交易过程中存在的价格不透明、处理周期长、手续复杂等难题,完美实现消费者与车企乃至行业的三方共赢。



整备环节—更换机油

活动链接

一汽丰田 新年感恩老车主 “超级福袋” 开抢

为庆祝一汽丰田安心二手车业务推出6周年,只要您是一汽丰田车主,即日起至2012年1月15日,到成都地区丰田安心二手车惊喜换购活动唯一指定经销商——成都安利捷丰田参与丰田二手车置换活动,即可获赠2000元的置换大礼,更有机会分享一汽丰田感恩老车主超级福袋——以新车最低价“4.9折”的惊爆价格秒换购丰田锐志和RAV4新车。

活动特别推出丰田车主朋友置换购车最受青睐的两大指定车型,RAV4(2011款2.0AT豪华版,售价22.98万)和锐志(2010款2.5V风度菁英版,售价22.98万),感恩回馈众多的丰田老车主。客户还可自由选择更高或更低的新车版本,以厂家指导价为基准多退少补。

比如,符合厂家活动要求的丰田卡罗拉,即有机会享受厂家指导价22.98万元直接4.9折,以11.26万元的换购价格购买2011款2.0AT豪华版RAV4新车,超值惊喜绝对超乎您的想象。其余的丰田车型威驰、卡罗拉、花冠EX各级别换购均有折扣价格。此次活动的展开,将让更多的丰田车主朋友,全程零距离体验标准快捷的安心二手车服务。 文/王时静



整备环节