

新都汽车总部港

总投资20亿,开启晨明大汽车战略

开园在即

上周,晨明汽车总部港已正式对外亮相,并面向全国商用车、工程机械、配件厂商公开招商。这个总投资20亿元,规划占地近1000亩,建筑面积60万平方米,集总部办公、商业贸易、维修检测、商用车配件、仓储物流和金融服务等及电动专用车生产、展销为一体的超大型总部港,将于近期正式开园。整体定位是在大成都北面打造一个集“商用车、工程机械、整车销售与售后、工程机械配件供应、售后维修为一体”的产业集群,让商用车、工程机械产业进入“集聚化、专业化、品质化、规模化”的新时代。

据了解,晨明汽车总部港是近十年晨明集团成功开发运营中国西部第一个商用车集中专业市场“晨明东部汽车城”、中国西部首家轿车4S店集群“晨明国际轿车大世界”之后,改变现代汽车产业营销模式的又一力作。不久之后,都江堰的晨明汽车总部港,南充的汽车总部港等地、市、州项目也将开园,而晨明集团还计划在华北、华东、华南、华中等全国省会城市复制汽车总部港这一全新商业模式。

立足城北商贸集中发展区 辐射大西南

依托十余年的汽车产业运营经验,进军商用车工程机械专业市场,晨明无疑更具“天时、地利、人和”的优势。晨明汽车总部港选址新都主干道新石路上,贯穿大件路、蜀龙路、成绵高速、成青金快速通道、地铁三号线、成绵乐高铁,项目离绕城高速6公里、成绵高速新都出口300米、距成都市区仅15公里车程,交通优势极为明显。

同时,新都是成都正在打造的城北副中心,北部商贸集中发展区。依托中西部最大的内陆港——成都国际集装箱物流园区、青白江铁路散货物流园区、新都物流中心等多个大型物流基地,这里是任何一个商用车、工程机械厂商都会垂涎的商贸口岸。

“成都的商用车、工程机械市场销量长期位列全国前三。”晨明集团营销中心副总经理贾云说:“成都是西南大开发的桥头堡,向来是商用车、工程机械厂商的必争之地。而且这个市场对西南地区有很强的经济辐射力。”他说,晨明汽车总部港,将成为一个厂商影响大西南的圆心。

改写商用车、工程机械产业格局 实现升级跨越

据了解,晨明汽车总部港一期项目为三层建筑,一楼架空和室外展区,进行精品汽车展示,二楼客户接待、三楼办公。总部港将卡车、工程车、汽配展销、仓储、维修、服务配套融为一体,而且进行明确的功能分区,大幅提升品质感。二期项目则是配备会展、酒店、商业、餐饮、住宿等设施,主旨为打造一个全方位的商用车服务平台。此种模式将一改商用车、工程机械产业此前“小、散、乱”的局面,为从业人员及消费者提供更优化的办公与消费环境。

据悉,晨明汽车总部港开园后将容纳近200家主力厂商入驻,其总产值规模每年将达到500亿元以上。现已有60余家全国一线知名商用车、工程机械品牌签约和部分厂商进驻晨明汽车总部港装饰装修等待正式开园,如中国重汽、一汽解放、陕汽、红岩、北奔重卡、神钢、斗山等主力品牌。

业内预计,到2015年,我国工程机械行业的销售收入将达到9000亿元,市场潜力巨大。晨明汽车总部港无疑抓住了这一产业升级需求,依托自身的运营经验和地利优势,将为产业升级提供更好的硬件和软件条件,实现行业新跨越。

记者 陈瑶



一汽丰田跨年送大礼——

威驰、花冠EX、卡罗拉 4.9折开回家

如果你正想将旧车升级成为一汽丰田旗下威驰、花冠EX或卡罗拉三大气车型,那么赶紧开上旧车去安利捷丰田,或许就能以4.9折的价格开走新车。

记者了解到,如此给力的优惠是为庆祝一汽丰田安心二手车业务推出6周年,一汽丰田厂家联合安利捷特别送出二手车置换丰田惊喜大礼。只要您想升级置换当前的爱车为上述三大车型,即日起到2012年1月15号,前往换购活动唯一指定经销店——成都安利捷丰田(一汽丰田全国金牌店)参与二手车置换活动,即可获赠精美置换礼品,更有机会分享一汽丰田新年惊喜超级福袋——以新车车价最低4.9折的超低价格折扣秒杀换购丰田卡罗拉新车。

参加置换惊喜优惠的车型为:威驰(1.6L MT GL-i天窗版;9.99万),花冠EX(1.6L MT 经典版;9.78万),卡罗拉(1.6L MT GL版;12.38万),均为市面上最受消费者青睐的长效车型,如果消费者的选择在三款车之外,还可自由选择更高或更低的新车版本,以厂家指导价为基准多退少补。

安利捷丰田的相关负责人告诉记者算了笔帐:比如一台符合厂家活动要求的别克凯越置换卡罗拉,即有机会享受厂家指导价12.38万元直接乘以4.9折,以6.06万的换购价格购买1.6L MT GL版卡罗拉新车。可以参加置换的车型囊括了奥拓,奔奔,路宝,QQ,富康,捷达,派利奥,乐驰等众多量产经济车型。

记者 王时静

| 淘优惠 |

2012款旗云2 最高优惠**6000元**



近日,记者从长征奇瑞4S店了解到,2012款旗云2最新优惠政策已出台,现在购车,最高可享受3000元现金+3000元油卡的超值优惠。

同时,在本次活动中,更推出“安心贷”、“易购贷”、“轻松贷”三项贷款购车政策,供消费者选择。其中,“安心贷”首付50%,1年期还款,即可享受0利息;“易购贷”首付50%,5年期还款,日供仅21元;“轻松贷”首付仅为10560元,5年期还款,月供996.92元即可。另外,2012款旗云2更对消费者作出“购车7日内,百公里油耗超6.5L无忧退换”承诺。

另外,近期正在开展的“旗云放价抢购”大型让利活动,正在火热进行中,现在到店购车的消费者,不仅可以享受到幅度不等的现金让利,还有价值数千元到1万元不等的油卡送出,最高优惠幅度达13000元。

记者 张海军

12月 购瑞虎直减**27000**

近日,记者从西南最大奇瑞经销商西物奇瑞获悉,作为连续5年的瑞虎全国销售冠军,为满足更多SUV爱好者在春节前买到一辆适合的爱车欢度新年,西物奇瑞在本月特别推出200台现车瑞虎,直接优惠现金27000。

据了解,本次活动将截至12月31日,直降27000的优惠将由20000元的现金优惠和7000元的大礼包组成,凡在12月内购车并提车

的消费者均可享受这一特惠政策。

纵观全年,即使是最为旺销的九月,瑞虎的优惠也不过5000元现金,而10月推出的龙标版瑞虎也不过是8000元现金优惠,外加5000元礼包。类似20000元现金,再加7000元礼包的活动已经远远超过年内任何一次促销的优惠幅度,SUV粉丝们不要错过。

记者 陈瑶

朋友中华：10款骏捷最高优惠**20000元**



为了感谢广大消费者的厚爱,四川朋友华晨4S店推出一系列的新车促销活动。即日起至12月31日,凡到该店购车的消费者,将会享受到近期中华品牌最大的让利优惠。其中,10款中华骏捷车型最高优惠20000元,中华骏捷FSV最高优惠也达到了17000元,而今年10月刚上市便引爆车市的中华H530现车充足,购车即有好礼相送。此外,中华V5金川首台样车已经到店,欢迎广大消费者品鉴。

记者 张海军



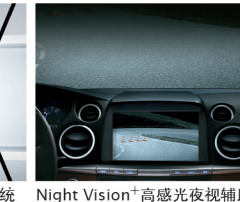
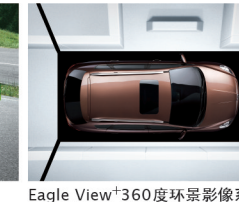
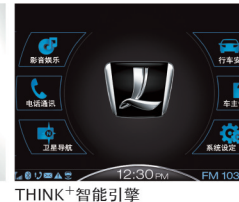




以双引擎 决定世界

纳智捷 大7 SUV

车,应该有两颗引擎。一颗2.2T涡轮增压引擎,与一颗THINK+智能引擎,因此,车会懂得思考与判断,也会有看法,她知道人的眼睛,会有疏忽的细节。黑暗中,需要更清晰的视野。车,终于走进双引擎智慧车的时代。动能智能兼具的双引擎智慧车——**纳智捷 大7 SUV**



2.2T 涡轮增压引擎

THINK+智能引擎

LDWS+行车偏移侦测警示系统

Eagle View+360度环景影像系统

Night Vision+高感光夜视辅助系统

集大成汽车生活馆

贵宾专线：028-85122555

地址：成都市高新区火车南站西路1739号
(机场高速回城方向辅道金威啤酒旁 / 石羊公交站对面)

机场高速

益园二路

益园路

24小时全国服务热线：40005-88888 网址：www.dfyl-luxgen.com

东风裕隆