

高端访谈

王华的华丽转身： 从市长到全川最大金融机构掌舵人

在四川所有的金融机构的高管中，四川省农村信用社的理事长王华或许是最为与众不同的一位。2005年，四川省农村信用社正式成立，当时身为资阳市市长的王华，毅然接手了这个当时在不少人眼中是“烂摊子”的全省最大金融机构，从掌管一方的一市之长完成了四川省最大的金融机构掌舵人的角色转变。

如今，五年过去，四川省农村信用社发生了质的改变：截至2010年11月，四川省农信社实现拨备前利润总额82亿，较成立时激增40倍，不良贷款率更是由成立时的近30%，下降到了如今的不到8%。凭借这样的成绩，王华在“榜样中国2010传媒大奖·金融榜”中，以高票当选“年度最具推动力金融人物”。近日，华西都市报记者对王华理事长进行了采访。



王华在什邡

谈社会责任

——“农信社从诞生那天起，就肩负了为农民服务的历史使命。”

“农村信用社自从诞生的那天起，就和广大农民朋友紧密相连，肩负着为农民服务的历史使命。”在谈及省农信社的社会责任时，王华如是说。

“农信社采取的是合作制，可以说我们源于三农，所以更应该服务三农。”在一个小时的采访中，有关金融企业的社会责任，王华就讲了40分钟。“尽管如今，我们已经由合作制变成了股份制，但是与生俱来的社会责任感不会变。”

“就拿针对灾区推出的灾区农房重建贷款来说，其实发放这个贷款的风险是很大的。”王华举例说道，“在地震之后，还款能力可能降低，尽管如此，我们还是迅速恢复了帐篷营业，把重建贷款发放到受灾群众手中，帮助他们重建家园。”据了解，四川省农信社发放的灾区农房重建贷款占总发放规模的94%。

为减轻每个月的还款压力，省联社还特别决定，把原来之前3年的还款期限延长到10年。“这也是考虑到减轻还款压力，从目前情况看，延长还款期限的作法是正确的。”

“尽管利润指标对我们来说非常重要，但大灾大难面前，‘为党分忧、为民解困’是我们义不容辞的责任。看到灾区一幢幢新房拔地而起，受灾群众重新搬进新居，我们也为之欣慰。”回想起当初的决定，王华没有感到丝毫的后悔。

谈服务三农

——“肩负着满足70%四川居民金融需求的重任”

“服务‘三农’是农信社生存和发展的需要，是新农村建设的需要，农信社作为农村金融的主力军，是农村信贷投入的主渠道，支持新农村建设责无旁贷。”服务三农的重要性，王华多次在各种大会上强调。

王华告诉记者，省农信社以占

全省金融机构14%的资金来源，发放了占全省89%的农业贷款、93%的灾区农房重建贷款、100%的藏区牧民定居住房贷款、55%以上的下岗再就业贷款、71%以上的生源地国家助学贷款和55%的县域中小企业贷款。“全省有6800万的农牧民，他们都是我们的服务群体，从这个意义上说，肩负着满足70%四川居民金融需求的重任。”

谈角色转变

——“金融行业需要更加专业”

从市长到四川省农村信用社理事长，王华不光顺利完成了这样的角色转变，并且带领着四川省农村信用社实现了又好又快发展。“在政府工作时，主要是从宏观上考虑如何为老百姓服务好；在金融企业，则需要更加专业，要考虑如何依靠金融的力量推动社会经济发展，实现国富民强。”在谈及角色转变时，王华感慨道。

拨备前利润总额从成立时的2

亿元，到如今超过82亿；不良贷款指标占比更是从2005年前的30%，下降到8%，贷款规模更是位居全省金融机构之首。一组组数据彰显着省联社成立5年来全省农村信用社发生的巨大变化。

“其实，企业的发展和农户的发展是不可分割的。”王华告诉记者，在2008年汶川地震发生之后，农信社的员工冒着生命危险，坚持第一时间将受灾群众生活救助金和遇难人员家属抚恤金送到手里，第一时间为受灾农户发放农房重建贷款。

“我们都是讲感情的，我们在最困难的时候帮助了老百姓，老百姓也不会忘记我们。”王华说，“如今，我们已经基本把地震期间新增的不良贷款消化完毕，预计在3年内就可以消化所有的不良贷款。原因就是地震之后的几年，老百姓也同样感恩于大灾大难面前与他们并肩同行的农村信用社，因此我们存贷规模增长非常迅速，老百姓都记在心里的。”

华西都市报记者 吴旭晖

偏股基金 首尾业绩差距超66% 小公司业绩领跑

基金年度排名仅剩不足两周时间，偏股型基金首尾业绩差距也创新高地超过了66%。银河数据显示，327只参与年度排名的涉股类基金，今年以来平均收益为5.44%。开放式基金整体分为三个阵营：前三分之一阵营获得“体面业绩”，今年以来净值增长超过10%；中间的三分之一基本可以取得正收益，业绩在0-10%；而后三分之一业绩却仍然亏损。

截至上周五，今年以来业绩最垫底的5只基金分别是：宝盈泛沿海增长，-21.54%；工银上证央企50ETF，-21.29%；华夏上证50ETF，-20.49%；华泰柏瑞上证红利ETF，-20.34%；易方达上证50指数（2049.223，49.70，2.49%），-17.42%。这其中，被动投资指数的指数型基金占了4只。

今年以来，沪深两市股指持续震荡下跌，这使得大部分指数型基金亏损累累。在目前30只可以排名的指数型基金中，28只指基出现亏损，仅南方中证500指数（LOF）和华夏中小板ETF两只代表中小盘指数的基金净值上涨，今年以来涨幅为15.56%和25.64%。

今年最赚钱的5只基金分别是：华商盛世成长，44.68%；华夏策略，37.7%；银河行业优选，33.14%；华夏大盘精选，31.34%；天治创新先锋，31.06%。这也是所有开放式基金中，唯一实现业绩增长超过30%的一个群体。值得一提的是，目前业绩第一名——华商盛世成长与倒数第一名——宝盈泛沿海增长同属于标准的股票型基金，但业绩差距已经达到66.22个百分点。

此外，中小型基金公司的业绩仍在崛起。在今年以来业绩排名前20的基金中，大型基金中，华夏、嘉实表现出色。而华商、东吴、大摩、银河、天治、信诚，这些小型基金旗下的部分基金，业绩一直走在前面。

北京晨报

稳定收入的私营老板 如何规划养老？

【理财师简介】

周辉：新华保险理财师；成都市2010年度优秀理财规划师；保险从业10年，曾被四川省保险行业协会授予“保险双星”称号。

【案例情况】

35岁的张女士，是一名私营企业主，她的印刷厂虽然规模不大，但业务稳定，年收入在25万元。今年，张女士准备扩大业务范围，为了避免风险，她想为自己储备好一笔养老金。这份资金她希望既能安全省心，又有满意的收益。

【案例分析】

周辉了解张女士的情况后分析：张女士家庭收入稳定，最大的问题是没有合理的安排资产的配置，而张女士是一位保守和追求稳健的人。周辉建议张女士可以用带有投资性质的保险来安排未来的养老生活。

【定制方案】

根据张女士的基本情况，周辉为她量身定制了一个理财规划。具体为：张女士，选择新华保险“好利年年”产品，选择基本保额10万元，10年交费，年交保费35800元。保障时间是直至张女士70岁。那么张女士可以获得以下的保险利益：

生存保险金：每两年返还保险金额的10%，由于新华特有的保额分红，每年保额递增，则生存金为10000元+分红；保险期间内累计返还17次，共计170000元+分红。拿着这笔钱，张女士可以定期做些家庭聚会，去各地旅游，让生活变得更加的充实和快乐。

满期保险金：70周岁返还实际缴纳的保险费+累积红利保险金额，即358000元+分红；同时，还有了红利给付。这将为张女士的晚年生活提供坚实的经济保障。

累积生息账户：生存保险金自动进入累积生息账户，以“月复利”方式累积增值。

身故保险金：若不幸身故，公司给付（实际缴纳的保险费×105%+累积红利保险金额对应的现金价值）。同时，还有了红利给付。

保费豁免：若投保人因意外伤害身故或因意外伤害身体全残，豁免续期保费，继续享受保险利益。

养老年金转换：保单期满后，客户可以申请，将满期保险金与了红利的全部或部分转换为养老年金，让晚年生活更快乐。

【理财师点评】

为张女士规划生活的这款产品，是融合了地各种需要而综合考虑的。产品采用增额红利方式进行分红，具有“四笔现金领取多、两大功用保利益”的特色。四笔现金是指：第一笔、每两年领取（基本保额+累积红利保额）×10%；第二笔、70周岁保单期满，一次性领取缴纳的保费；第三笔、年度分红、复利递增，满期领取累积红利保额；第四笔、历年积累，满期领取了红利大礼包，锦上添花。同时投保人的保费豁免权利能更好地体现保险的保障功能。而养老金的转换，可以灵活满足张女士对养老金自主安排的需求。

华西都市报记者 王羚

国内现货金银小幅下挫

21日，国内现货金银未能延续昨日涨势，各主要交易品种均有不同程度的下跌。

数据显示，上海黄金交易所黄金Au99.95收盘于每克298.79元，下跌0.56元，共成交2654公斤；黄金Au99.99收盘于每克298.80元，下跌0.75元，共成交4158公斤；黄金Au100g收盘于每克299.30元，下跌1.01元，共成交61.8公斤；黄金AuT+D递延交易品种收盘于每克298.54元，下跌0.43元，共成交15686公斤；铂金Pt99.95交易品种走出独立行情，收盘于每克380.50元，较前一交易日报价上涨2.50元，共成交162公斤。

现货白银方面，上海黄金交易所Ag(T+D)递延交易品种收盘于每公斤6517.00元，较前一交易日价格下跌23.00元，共成交51.08万公斤。现货市场上，上海华通铂银交易市场1号白银现货每公斤报价6475元至6485元，2号白银现货每公斤报价6460元至6470元，3号白银现货每公斤报价6445元至6455元，与前一交易日报价持平。

据新华社

年末盛宴仅此一次！！购同悦，尊享盛宴双重礼惠！



悦享5年10万公里免费呵护

正规超长里程保养为您省+专业呵护延伸使用年限

悦享购置税减半礼遇

国家减免2.5%购置税+同悦为您直接减免2.5%购置税

全程呵护，
用心更比你关心！



★ 即日起至2010年12月31日截止 详情请咨询当地经销商

活动解释权归江淮汽车股份有限公司所有 **4.68** 万元起



荣获J.D. Power
2009年中国汽车性能
运行和设计研究™
高档紧凑型车细分市场
第一名



2010年全国质量奖



国家节能产品惠民工程首批示范车型



“中国心”2010年度十佳发动机

国际品质高性能家轿典范

起步就与世界同步，江淮同悦搭载全球领先技术平台的小排量成熟发动机，加速开启中国幸福家庭同悦生活！已赢得中国十万户家庭的至靠信赖，更得到全球权威机构J.D.Power专业调查评测：汽车性能、运行和设计研究名列高档紧凑型车魅力第一名。江淮同悦4GB1凭借领先技术、高效动力、节能环保、市场表现、现场评测等五大评价指标，荣登“中国心”2010年度十佳发动机。江淮同悦 美好 爱 生活

四川乾通 028-87321000

成都怡安 028-66002400

内江亨达 0832-2200508

绵阳莱斯豪 0816-2538118

南充恒基 0817-3360777

乐山明和 0833-2603123

攀枝花欣洋 0812-2211808

广安顺航 0826-2248487

德阳众翔 0838-2601001

德阳三明 0838-2302088

宜宾和悦 0831-3555234

达州百事达 0818-2518822

泸州蓝茂 0830-3123177

遂宁友合 0825-5898333

眉山瑞丰 028-38666868



安徽江淮汽车乘用车营销公司 www.jac.com.cn

24小时服务热线 4008-889933

瑞风 瑞鹰 宾悦 同悦 悦悦 和悦

江淮轿车