车卖场 精彩活动

“福特新农场”购车送特惠

嘉年华“偷菜之旅”德阳首发

“开心福特新农场”布置好了

□活动主办：
长安福特汽车成都各大4S店

□媒体支持：
华西都市报、新易汽车auto.guser.cn、成都交通广播电台FM91.4

盛极一时的“开心农场”不只是虚拟的线上游戏，在这个夏季，你还可以到成都各长安福特4S店，体验一把现实生活中真正的“开心农场”。据了解，这是长安福特在成都市场围绕新嘉年华车型，展开的“福特新农场 开心嘉年华”的主题活动。广大“偷菜族”相聚于此，摘菜会友；同时购车还可享受“偷菜”惊喜特惠。

据悉，本次活动启动一周以来，成都市场反响非常火爆。华西都市报和新易在线(auto.guser.cn)咨询电话不断，长安福特各4S店人气爆棚。记者在万星福特店发现，厅内搭起了“菜地”，建起了“农场”，有的店“菜地”旁甚至放置了一条仿真狗对菜地进行看管，格外引人瞩目。不少消费者对于“现场偷菜”活动兴趣十足，跃跃欲试。

80后的王小姐表示，“这个活动很新鲜，很适合我们年轻人的口味。之前在网上偷菜已经很刺激了，现在现实中肯定是要来一盘啊。”陪着儿子来买车的张先生非常好奇，“以前听儿子在摆‘偷菜’，不晓得是啥子，现在到店看了才明白是游戏，说是还有奖金可以拿，那还是好耍啊！”

长安福特“福特新农场 开心嘉年华”主题活动，不仅引爆了新嘉年华的人气，也让长安福特品牌旗下车型关注度上升。刚刚上市的2011款福克斯，两厢及三厢1.8手动经典型成都仅售9.88万元，福克斯价格首次定位在10万以下，其冲击力不可小觑。通海福特市场部史庆告诉记者，新款福克斯由于新增配置，价格还下调，性价比优势对消费者吸引力还是很大的。

另悉，“福特新农场”还将组织参与“偷菜”活动的用户展开“开心农场体验会——嘉年华自驾偷菜之旅”，7月17日，第一站将在德阳开展，在自驾之旅当中还将为参与用户准备金手套大奖。新易在线(auto.guser.cn)将对活动进行全程跟踪报道，随时发布参与者的“偷菜”成果。

记者 张雁飞

七年创新 百万神话
——比亚迪第100万辆汽车下线

当一辆比亚迪G3缓缓开下OK线，在比亚迪汽车领导和员工的热烈掌声中，比亚迪第100万辆汽车由此诞生，自2003年比亚迪第一辆汽车下线至今，仅仅7年比亚迪就实现了产量由第1辆到第100万辆的跨越。

比亚迪100万辆背后的数字

2005年9月上市的比亚迪F3，以7万多元的价格一举击破了很多消费者的心理防线，上市短短一个月内，F3就接到了9000辆的订单。13个月后，比亚迪F3成为中国领先突破10万辆销量的中级家轿车型。

此次比亚迪100万下线的车型G3，也是比亚迪产品矩阵中一颗冉冉升起的新星。G3作为G系车型和A3网的开山之作，可谓是一鸣惊人。今年3月G3上市不到半年已登上“月销万辆车型排行榜”，被业界誉为“万辆俱乐部潜力车型”。

创新，比亚迪永远的关键词

从比亚迪F3到G3，比亚迪可以说是从一个胜利走向另一个胜利，这离不开比亚迪的创新精神，如今创新已经融入到了比亚迪的基因中。

G3可以看作是比亚迪商业模式创新很好的例证。G3在产品上另辟蹊径，从垂直整合产业链入手，打造出全新的造车理念。

先锋汽车助力乒超联赛

川军力克上海 赢来首胜

上周，2010年乒超联赛结束了第七轮争夺，由四川先锋汽车冠名赞助的“四川邮储银行·先锋汽车乒乓球俱乐部”在主场，迎战由目前世界冠军专业户王励勤领衔的上海浦宏神木俱乐部，并赢得了首场胜利。此战过后，四川队终于摆脱了联赛垫底的尴尬，凭借胜负关系，他们力压上海排名倒数第二。

记者从先锋汽车方面了解到，欲到现场观赛，为川队呐喊助威的四川先锋车主们，仅需直接前往四川先锋旗下的先锋福特4S店、先锋进口现代4S店、先锋北京现代4S店以及先锋广本4S店进行报名。而对于近期欲在先锋购车的准客户们，不但有机会获得2010年乒超联赛的入场门票，同时还有机会赢取世界冠军亲笔签名球拍，与世界冠军合影留念。如果运气够好，更可与世界冠军现场竞技。

对于本次先锋汽车冠名“2010年361° 中国乒乓球俱乐部超级联赛”四川俱乐部，相关负责人表示，这是先锋汽车着力向人们倡导一种健康、运动的生活方式，意在让更多的先锋车主从车上走下来，投入到阳光活力的运动中去，这也是先锋汽车此次冠名2010年乒超联赛四川俱乐部的宗旨。

记者 文雅

6大品牌联手 优惠创史上最高纪录

三和汽车7月闭馆销售酬宾

7月以来，车市更显清淡，一些车商开始推出力度较大的促销政策，吸引了很多前段时间还在观望的消费者。但面对遍布蓉城东西南北的4S店，很多消费者还是一片茫然，不知道怎样才能花最少的时间和最优惠的价格买到中意的车子。

针对市场需求，成都三和汽车特别推出“激情七月，冰爽大礼”专场酬宾活动，依托旗下6大品牌车型，在7月份展开有史以来最大规模的闭馆销售活动，参与品牌之多，力度之大，时间之长，均创下三和汽车最高纪录。

6大品牌联手酬宾

作为四川车界标杆车商，三和汽车一直以提供高品质服务和倡导高雅汽车文化而闻名，旗下不仅囊括了劳斯莱斯、兰博基尼、阿斯顿·马丁等顶级豪车品牌，更有丰田、奥迪、英菲尼迪、沃尔沃、日产、本田等高端的市场主流车型。

针对7月份天气炎热，客户购车不便等情况，三和汽车专门推出了“激情七月，冰爽大礼”酬宾活动，联合旗下最受市场欢迎的6大主流品牌车型，通过闭关销售的形式，在不同的闭馆销售时间内，为上门看车、试驾和预订购车的客户提供特别的服务、惊喜礼品和购车优惠，让客户以平时难得的优惠价格购买自己中意的车型。

优惠创最高纪录

2010年，三和汽车在全集团开展了“品位”年活动，本次闭馆销售活动是“品位”年建设的内容之一，不仅体现了三和一贯倡导的优质服务观念，同时也展现了三和展示“品位”的一种方式。

“这么热的天，客户东奔西跑的，很伤身体，从爱护客户的角度出发，我们提前选好时间，把最大的优惠、最好的车型、最清凉的饮品准备好，让他们少化时间，少出汗，还可以买到自己满意的车型”。三和集团常务副总裁陈全表示。

据了解，活动期间，参加闭馆销售的6大品牌都准备了足够的现车和优惠政策，有的品牌老总会在闭馆销售日现场签售，给予客户最大优惠，不少品牌优惠力度甚至创下年内新高。

记者 郑明

三和汽车闭馆销售品牌及日期

三和奥迪

闭馆销售日：7月24日

特惠政策：订购任一款A6L车型，即可参与尊享购车计划，享受24月免息购车礼遇，更有7重+购车惊喜。

三和英菲尼迪

闭馆销售日：7月24日

特惠政策：G25按揭优惠：首付50%，余款缓付，尊享1年期0息0月供优惠；最低首付30%，尊享1年期0息贷款优惠。购SUV FX，即享万元礼包；英菲尼迪全系均享受4年或10万公里免费保修保养。

三和日产

闭馆销售日：7月17日-18日

特惠政策：购买新天籁精英版，40000公里里程客户只需支付4升油钱，余下部分由三和日产买单；全车系按揭购车“0利息，0手续费”，订车还可最高获价值4000元的足金金币；下定玛驰，可获赠电影票。

三和沃尔沃

闭馆销售日：7月24日、7月31日

特惠政策：订、购车即有机会获赠“三和沃尔沃客户关怀体验卡”，尊享多达15项高尚品牌情感互动体验式客户服务；活动日到店即有机会获赠三和沃尔沃神秘礼物；畅享沃尔沃S系轿车(S80L、S40)限量版心动特价。

三和丰田

闭馆销售日：7月17日(14:00-18:00)，7月30号(18:00-20:00)

特惠政策：特别惊喜等候。

三和广本

闭馆销售日：7月24日 14:00-16:30

特惠政策：总经理坐店签售；雅阁最高优惠10000元；锋范、飞度最高优惠6000元；赠送特别大礼。

KIA 东风悦达·起亚

5年·发动机·变速箱 10万公里保修
2006年8月29日起销售的非营运车

即日起，购东风悦达起亚“节能产品惠民工程”上榜车型，即返3000元！

始终致力环保的东风悦达起亚，以前瞻的规划和务实的行动，积极响应国家节能减排和环保产业结构调整部署，旗下主力车型，荣膺首批“节能产品惠民工程”推广名录！分享荣耀，让利于民，让我们齐享绿色汽车生活！

活动详情，请洽当地经销商

●成都建国店	成都市火车南站西路1949号	028-85171312
●成都翔汇	成都市羊西线蜀西路83号	028-87507500
●成都众彦天合	成都市武侯区佳灵路199号	028-85032727
●成都顺吉	成都市成华区保和乡天鹅村3组(东三环路四段)	028-87788296
●西昌航天	西昌市海滨北路100号	0834-2509866
●绵阳东风	绵阳市绵兴东路66号	0816-2545888
●德阳中意	德阳市八角井镇金沙江路西段新东汽对面	0838-2601688
●南充一品天成	南充市顺庆区潆溪镇潆康北路杨家桥村一社	0817-2516666

东风悦达起亚汽车有限公司 全国呼叫中心:800-828-5985 网址:www.dyk.com.cn

FORTE福瑞迪 | CERATO赛拉图 | CERATO赛拉图欧风 | RIO锐欧 | SOUL秀尔 | SPORTAGE狮跑 | Optima远舰

G3智能版 激扬上市

价格:7.79-10.99万元

比亚迪— 戴姆勒·奔驰的技术伙伴 股神巴菲特的投资选择

数字智能中级轿车

A3销售网 G3 F3R S8 G6 ···

成都 鑫蓝蓝海 028-87519881	成都 长征飞越 028-65557788	成 都 科 迪 028-85713006
成都 港宏新迪 028-86039111	遂宁 仁和品信 0825-2622822	绵 阳 共得利 0816-2550358
广元 祥 顺 0839-3470000	自贡 槟 豪 0813-5502265	攀枝花 典 瑞 0812-6211388
乐山 天 牛 0833-2600006	南充 华 智 0817-2851111	西 昌 天 正 0834-2180069
拉萨 丰 田 0891-6868058	达州 仕 兴 13404049280	广 安 交 安 0826-5181888

BYD Build Your Dreams

TEL:4008-303-666
WEB:www.bydauto.com.cn