

车焦点

业界风云

豪车品牌集体行动：“加仓”中国

“

从日产中国脱离出来,英菲尼迪在华成立独立的中国事业总部;斯巴鲁在中国销量突破10万台,已触及国产化的“临界点”;一个半月以来,戴姆勒总裁蔡澈两次飞往中国,亮出从产品到品牌的一系列“组合拳”;MINI摆脱宝马“单飞”,全球首家MINI品牌4S旗舰店亮相……在车市步入传统淡季之时,豪华车品牌集体“加仓”中国的行动却接连不断。在豪车巨头们眼里,中国豪车市场似乎是一根持续向上的“太阳线”。

频亮“组合拳” 豪车加速抢滩中国

“顺应中国豪华车市场的持续增长,继续增强及加速英菲尼迪在中国的业务”,英菲尼迪中国事业部新任总经理吕征宇对设立独立事业部给出了这样的注解。今年前5月,英菲尼迪在中国的销售增长率为132.0%,远高于同期中国豪华车市场70.3%的平均增幅。

与英菲尼迪同样“姿”到甜头的,还有日系另一大豪车品牌斯巴鲁,截至2010年7月,斯巴鲁汽车在中国大陆市场的累计销量已经突破10万台,走到了选择国产的“临界点”。从2004年6月进入中国市场以来,短短几年其市场保有量即将达到10万辆,尤其是从2009年开始,斯巴鲁以35300台的年销量,位列中国进口品牌汽车销量第三,今年更是将实现5万辆的销售目标。

与此同时,德系豪车也显得“迫不及待”。奔驰在6月通过品牌和产品的五个行动,利用高密度曝光,来保持品牌的市场热度。戴姆勒总裁蔡澈则明确提出,奔驰计划在2015年底之前,将在华汽车销量提升至30万辆,其中一半将在中国本地生产。同时奔驰还将投资2亿欧元,与北汽的合资企业北京奔驰投建年产10万台的发动机工厂,这是奔驰第一次在德国以外设立发动机厂。

而宝马的国产之路更是越跑越宽广。日前其正式敲定未来将国产的车型包括全新一代宝马5系长轴距版、宝马X1、长轴距版新3系,同时,宝马1系、宝马X3,甚至MINI也在商讨之中。



在巨头眼中,中国豪车市场是一根“太阳线” 图据CFP

“坐”收厚利 中国市场异常火爆

尽管中国车市从4月份起增速放缓,但豪车市场却意外火爆,增幅远远高于车市整体增幅。统计数据显示,2010年前4个月,豪华车在中国市场的表现相当不俗,复合增长率高达74%。中国的高档车市场已经发生了天翻地覆的变化,每年销量

已经从十年前的几万辆,到如今的几十万辆。按照规划,在5年之后,仅奔驰、宝马、奥迪三大品牌,年销量就可能接近百万。

业内人士分析,金融危机爆发之后,中国经济表现出的“一枝独秀”,更是让精明的豪华汽车生产商将淘金的目标

对准中国。高盛公司的研究报告表明,到2015年,中国将登上全球奢侈品消费市场的巅峰。作为汽车消费产品中的奢侈品,超级豪华车正以空前强大的阵容对中国市场形成合围之势。中国超过美国,成为全世界第一大豪华车市场,只是时间的问题。

对垒新招 比拼“绿色低碳”

“目前中国整个高档车市场增速还是比乘用车市场的增速快两倍。此外,中国富裕的人群越来越多,未来十年内,中国的豪车市场仍会继续繁荣。”一家奥迪的经销商对



记者表示。市场潜力大,竞争也异常激烈。除了产品和战略的调整之外,“绿色低碳”也成了豪车品牌的对垒新法宝。日系豪车品牌更扛出了传统的“油耗”大旗,2010MDX是本田Acura旗下主力豪华SUV车型,其搭载3.7L V6 VTEC发动机在综合工况下油耗仅为11.7L/100km,几乎等同于1.8L轿车的平均油耗值,改变了豪华SUV“油老虎”的形象。而刚刚上市的保时捷Cayenne搭载了4.8升V8动力单元,油耗却降低了23%,每百公里耗油仅10.5升,二氧化碳排放则降低至245 g/km。

记者 文雅

车贷加油站

1.68万 风云2开回家

奇瑞汽车四川华星鑫瑞4S店日前推出“风云四川 惠动蜀都 风云2限时优惠3000”大型促销活动,风云2最低仅售4.98万,该活动截止时间为7月31日。同时,华星鑫瑞还与建设银行信用

卡中心联合推出“1.68万 风云2开回家”的活动,消费者只需凭建行信用卡和身份证到华星鑫瑞缴纳1.68万元的首付,无需担保、抵押、手续费,且信用卡分期付款的利息也不需要消费者承担。作

为奇瑞首款带有运动风格的家轿,风云2采用仿生学的设计理念,搭载中国十佳发动机,是同级别自主品牌车型中轴距最大、安全级别最高的一款动感都市家轿。

记者 张欣男

超级梦“换” 30万优惠等你拿

7月17日至18日,申蓉大众将开启超级梦“换”大型活动,此次活动中,申蓉大众特意准备了价值30万的好礼回馈给广大新老客户。活动期间,到申蓉大众4S店购买朗逸指定车型,仅花1元钱即可换购3000元保养基金;而

购买Polo指定车型,只需2元即可换购3000元保险基金,而针对活动期间购买朗逸车型的客户,更有动力配置的免费升级。

其中,购买朗逸1.6L品悠版可免费升级为2.0L品悠版,而购买2.0L品悠版还可

免费升级为朗逸品雅周年纪念版,享铝合金轮毂、真皮座椅、倒车雷达等豪华配置。同时,活动期间,凡到店订车的朋友,均可享受汽车用品以旧换新升值计划。前10位报名的客户,还可获赠精美好礼一份。 记者 张欣男

年度最大力度促销 雅力士团购报名进行中

团购报名电话:028-81885114 86969650

想低价买好车?好事就在眼前。本报联合雅力士重点销售店嘉丰广丰,推出大型“雅力士团购活动”,最高优惠达2.5万元!这是雅力士车型年度最大力度促销,在同级别小型车中,其优惠幅度和性价比堪称最佳。作为广汽丰田精品小型车,雅力士自从2008年上市以来,凭借其靓丽的外形、出色的动力表现、宽敞的室内空间、优异的制造工艺、领先同级的安全性能,成为众多时尚人士的“IN座驾”。据介绍,这款小车的安全性、动力性、质量稳定性等综合表现,已经超越了绝大多数中级车。



车商说—— “促销力度大,很少见”

雅力士作为中国第一款挂有丰田标识的紧凑型两厢车,是一款国际美誉度非常高的精品小车,它不仅在全球创造了300万辆的惊人销售业绩,还在各种大型测评中获得“全球最安全小型车”、“世界十大故障最少汽车”、“全球最超值汽车”等无数奖项。

“此次我们专门推出10台雅力士特价车160G精致版,将给出非常诱人的团购价格,最高优惠2.5万,这一幅度在全国都是少有的”,明

嘉丰销售经理杨帆表示。据悉,此次团购的雅力士160G精致版,采用世界三大变速箱品牌制造商的“爱信精机”自动变速箱,1.6L的发动机达到87千瓦的功率,配备了6个安全气囊,是第一款达到五星碰撞标准的小型车,而且拥有灵活多变的储物空间。“我们作为雅力士重点销售店,车型资源多,颜色齐全,而且价格更具优势”,杨帆说。

车友说—— “小雅不生病,很好养”

雅力士在车友心目中,

一直是精品小型车的代表车型。车主王先生已经开了近一年的雅力士,他说,一家三口对“小雅”的感情非常深,车子非常适合家用,除了日常保养外,小雅从来不生“病”,虽然有些车价格更低,但雅力士稳定的质量和低油耗,使得平时用车成本很少,节省了很多银子,他也非常得意自己当初的选择。这次,他说自己专门推荐了朋友参加团购会,希望他们能够以实惠的价格买到好车。

记者 文雅

全国十佳汽车营销集团

奔腾 | BESTURN

放心 奔腾

建国奔腾独家买断销售

战神B70最高现金优惠30000元

东创建国车行天下

建国奔腾4S店 | 火车南站西路799号 | 销售热线 028+85135640

遂宁 0825-2394114
泸州 0830-2587987
雅安 0835-2823258
机场量贩 85124530

彭州 028-83751169
资阳 028-26395377
双流 028-85899629
红牌楼 85099209

乐山 0833-2450552
攀枝花 0812-2518999
自贡 0813-5199999
东部量贩 84713996

南充 0817-2607958
广元 0839-3561246
温江 028-82766994
西部量贩 85085552

大邑 028-88267178
西昌 0834-2500486
达州 0818-2189833
武侯量贩 85003417

宜宾 0831-3521515
眉山 028-37238798
绵阳 0816-8990886
幸福梅林 85950913

96667 www.chinakingo.com

热烈祝贺成都嘉诚

“高新服务站”、“长吉服务站”

双双荣获“长城汽车五星级服务站”荣誉!

7月倾情回馈:

长城汽车“五星服务送上门

万元优惠送到家”全川巡展

哈弗H3最高优惠10000元!

成都嘉诚全川18店联动

成都嘉诚——长城汽车唯一双五星级服务站

公司地址:成都市成雅高速大件路口(石羊工业园) 24小时售后服务:028-65559177(高新分公司)

4S展厅:028-65559393 65559133 别克展厅:028-85061111 西部展厅:028-85060001

欢迎访问 Http://www.cdjcqc.com 028-85365009 (长吉分公司)

长城汽车第一季度“全国J.D.Power调研”第四名
长城汽车连续三年全国销量六强
四川最大专业长城SUV、皮卡旗舰店

泸州嘉诚协力:0830-3892288 宜宾嘉诚捷安:0831-3520999 自贡新成:0813-2629000 雅安美雅:0835-8520283 巴中铭轩:0827-7707321 平昌万丰:0827-6815678 内江四成:0832-2121211 广安佳美:0826-2233888 资阳泰成:028-26633177 资阳华凌:028-26631111 崇州通达:028-82206988 邛崃凯祥:028-88748468 金堂建伟:028-84997006 大邑永红:028-88233888 浦江驭兴:028-88550669 彭州宏运:13348840677

本广告最终解释权归成都嘉诚汽车所有

TOYOTA 广汽TOYOTA | 品质感动世界

广汽TOYOTA 心悦服务 e路呵护

6月19日 广汽TOYOTA 心悦服务正式启动!

广汽TOYOTA五大心悦承诺

专 全力构筑一次性修复体系, 业 丰田标准培训&认证机制

便 以e-CRB为基础,最快30分钟 利 快速保养,预约0等待

安 24小时救援服务, 心 主动、及时的保养提醒

尊 一对一专属接待, 贵 维修保养全程可视化

信 100%纯正零部件, 准时化零部件 供应,工时及零部件价格透明

CAMRY 凯美瑞 | CAMRY HYBRID 凯美瑞 混合动力 | HIGHLANDER 汉兰达 | YARIS 雅力士

明嘉武侯店特别提供凯美瑞“0”利率贷款购车服务

推出雅力士特价车——团购 惊爆 价

限购10台, 欲购从速!

广汽丰田明嘉武侯店

地址:成都市武侯区双星大道武青南路53号

销售热线:028-85372277 85372330 售后服务:028-85360097

四川德阳精典汽车 地址:四川省德阳市工业开发区南环路3公里处 电话:0838-2600941

自贡恒豪汽车服务有限公司 地址:四川省自贡市自流井区南环路3公里处 电话:0813-5508888

四川铭迪汽车技术有限公司 地址:四川省攀枝花市密地街丰田汽车城 电话:0812-2511000

西昌阳光汽车销售有限公司 地址:四川省凉山州西昌市大凉山路 电话:0834-2509629

三和大兴汽车销售有限公司 地址:四川省凉山州西昌市大凉山路 电话:0834-2509629

体验更多领先品质,敬请亲临广汽TOYOTA销售店或登陆网站

广汽丰田汽车有限公司 官方网站 www.gac-toyota.com.cn 顾客服务热线:800-8308888 (免费热线) 400-8308888 (可用手机拨打,只需付市话费)

TOYOTA

车到山前必有路 有路必有丰田车

华西手机报 精彩信订方式: 发送HX到10658232订通新华信集—融华版8元/月; 发送HXA到10658232订通体佳集—体佳信集8元/月; 发送HXB到10658232订通财消集—财消集4元/月; 发送BSX到10658232订通时尚集—时尚集3元/月; 发送BSTY到10658232订通活力集—活力集3元/月