

拍过,老人睁开 了双眼,随后拍 了下膝盖:"有 了!"老人迅速 拿出纸笔,简单 勾勒出了一头 虎鲸的轮廓,五 年以后,这头虎 鲸变成了奇瑞 汽车如今热卖 的风云2。坐在 海边的外国人 其实正是奇瑞 汽车聘请的意 大利设计师之 一,他有经常到 海边散步的习 惯,而风云2的 设计,正是基于 他散步时迸发 的灵感。



仿虎鲸设计 看我像不像?

作为奇瑞旗下首款仿生学家轿,风云2 以鲸鱼为仿生模板,打造出V字形鲸鱼前脸 和鲸鱼尾组合仪表盘,凸显了其对"时尚动 感"外观的追求,而车身方面,则参考了大量 鲸身的流线数据,发盖与前风挡玻璃夹角达 到最平缓的过渡,更符合空气动力学设计原 理,使得风云2整车的风阻系数非常小,不但 具有动感迷人的流畅线条,同时更能达到降 低油耗的经济效果。

纵观风云2的外观,将仿生学发挥得最到 位的当属"前脸"部分。对于男人来说,定然 能感受到它所传达的如同虎鲸般的霸气以及 畅游海洋的灵动感;对于女人来说,可以从和 谐的大灯与蜂窝隔栅搭配中,看出几分鲸鱼 沉稳的"憨厚",以及略带俏皮的可爱。

正如"一千个人心里有一千个哈姆雷 特"一样,一千个人眼中也有一千个风云2。 出色的仿生设计带来多变的风格,动感的造 型带来扑面而来的时尚感,无论是哪个细分 族群,都能与风云2找到共鸣点。其敢于挑 战传统的动感多变,令人印象深刻。

满足年轻人 时尚运动感十足

运动总会予人一种激情与时尚感,比如 赛车,比如足球。张扬的速度里有着动人心 魄的魅力。这也是当今家轿"运动式外观" 越演越烈的根本原因。众多新车型纷纷在 设计中融入运动元素,就连老车型,如福克 斯、乐风等也陆续推出运动改款,以适应消 费者对运动感外观的需求。

风云2面向越来越年轻的消费群体,更将 运动与时尚恰如其分地融入了整个车型设计 中。其车身采用三波浪腰线组合,高腰线贯 穿车体,衔接前后大灯,首尾呼应;延伸至后 车胎上方的中腰线在尾部勾勒出肌理的感 觉,设计充满力量感;低腰线压低了车身外观 重心,还兼顾防擦作用。错落有致的三条腰 线,给人带来一种清新的视觉感受,搭配放射 状的轮辐设计,彰显出驾驶者的年轻心态和 动感活力。四扇宽大的车门设计,营造出轿 跑车的风格特点,也迎合了大门窄窗的设计 趋势,同时给予驾乘人员充足的安全保障。 而同级车中最大的轴距和车长比例,更为风 云2营造了理想的车内空间。整个车身布局, 令风云2的运动气息更加浑然天成。

从整个侧面看上去,风云2的外观犹如 ·只即将潜入水中的虎鲸,整体俯冲式设计 给人一种蓄势待发的力量感,有一种不动则 已,一动惊人的夺人气势。

两三厢上阵 简约不简单

与其他车型三两厢的区别一样,风云2 两厢和三厢的差别也主要集中在车尾部 分。风云2三厢的车尾采用大X型尾部风 格,后背门轮廓与牌照框形成超大的 X 型, 结合宽幅后保险杠,与前脸一样营造出一种 简约大气之感。三弧面组合尾灯,呈鲜明的 立体风格,将后雾灯集成在组合尾灯之中, 体现出"简约而不简单"的设计理念。整个 三厢尾部轮廓饱满, 掀背式后备厢设计与车 体相衔流畅自然,毫无生硬与拖沓之感。

风云2两厢的车尾沿袭了三厢的大X型 风格,但两厢的尾部较三厢则更为饱满,相 比之下造型更富有运动感,半桃形车尾灯也 与三厢截然不同,连接车灯及后备厢盖的弧 形与车身侧面高腰线相呼应,将整车的视觉 重心降低,整体感觉更为灵动轻盈。两厢尾 部的造型简短而有力,仿生学理念搭配简约 线条,也使得风云2两厢更显时尚活泼。

整体来说,风云2的外观设计是同级车 中较为出色的一款,其鲜明的运动风格、独 树一帜的仿生学设计体现了奇瑞汽车的研 发实力,也令我们对自主品牌有了更多的惊









□小知识

什么是 汽车的 仿生学 设计?

仿生学原是指动 物学、物理学、化学、 心理学和工程技术相 结合的一门新兴的尖 端科学,它开辟了独 特的技术发展道路, 显示了极强的生命 力。随着汽车界设计 理念的日益成熟,众 多汽车设计师也把眼 光投向了最质朴、最 原始的自然界,开始 在千奇百怪的生物中 寻找另一片领空。世 界闻名的大众甲壳 虫,酷似青蛙造型的 保时捷911,形神兼备 的捷豹 XF, 以及从电 影里呼啸而来的雪佛 兰大黄蜂等都不失为 汽车界"仿生学"的经

采写 张欣男

就是那么

车主眼中的风云2

<u>风云2上市至今已半年有余,消费者对它到底是</u> <u>怎样的一种印象?我们特别采访了多名车主畅谈这款</u> <u>车的外形特点。毕竟,用的人说好,它才好。</u>



●车主:王先生 ●职业:园林工程师 ●购买车型:风云2两厢 ●评价:5万元的高档车,值!

我很喜欢风云2两厢的外 我的工作是做园林规划,众所 周知,园林工程师的工作就是玩尽 视觉听觉等感官元素,想尽办法往 高端、时尚、舒适等方向靠拢。工 作久了,对造型、感官、品味等元素 比较敏锐,也算是一个比较"潮"的

很早就想买车。合资品牌的 车比较贵,自主品牌的车呢,我觉 得大部分外观都很"土",所以迟迟 没下手。直到有一天,无意中看到 风云2的广告,说这个车采用了 "仿生学"的设计理念,长得像鲸, 而且还有3000元的现金优惠。后 来,我跑去港宏奇瑞展厅看了下, 发现这个车的前脸有点"憨",有那 种大气实在的感觉。但是我最看 重的还是它有一种时代感,很

"潮",又不显得轻浮。于是我就迅 速地买了。

提车那天,两个细节更坚定了 我买这辆车的信心。人们都说,真 正的品味绝对来源于细节,以前也 看了些车,在这个价位上,大多在 细节处很粗糙。虽然俗话说"一分 价钱一分货",但是我也希望哪怕 是买的入门车,也能给人一种质 感。我发现风云2的车门铰链和 大众的车型比较类似,前门是三段 式,后门两段式,拉开车门的时候, 感觉力量比较重,而且限位十分清 晰,显得很有质感,与一般自主品 牌有很大的区别。同时,车门的密 封条处覆盖了两层黑色绒面,也显 得很高档。一款五万多的车能将 功夫做到这么细,我觉得真没啥好 挑剔的了。



●车主:舒先生 ●职业:公司文员 ●购买车型:风云2两厢

●评价:老婆说它乖,它就乖!

对于购买第一辆入门级车型 的消费者来说,最看重的就是外观 和性价比。我曾看了很多款同级 车型。其实比较来说,外型方面, 每款车都有它的优点。但是当我 在西物奇瑞看到风云2时,真的有 一种惊艳的感觉,它的特点在于很 运动,车身流线感很强,颇有点电 影里那种耍酷车的派头。对于80 后的人来说,可能更倾向于这款车 带来的时尚感觉。

最重要的是,嘿嘿,我的老婆 觉得从前面看,这个车有点憨乖 憨乖的,煞是可爱。她看到这款 车时,就两眼放光,我感觉至少放

电3秒钟。哈哈,既然老婆大人 都看上了, 你说我能不买吗? 为 了一家人生活的"和谐",而且还 可以买到一款她满意我也满意的 车子,我觉得还是赚啦!至于内 饰和配置更是没得说,后窗都有 雨刷,雨刷支架上还有喷嘴可以 清洗,对于这个价位的车来说,相 当注意细节,很让人惊喜。很多 两厢车后座很窄,一个稍微高大 点的人坐进去立刻显得局促,风 云2后排空间特别宽敞,这点做 得很好。适合我们平时呼朋唤友 出去耍,不会让坐车的人感觉不 舒服。

成都车市

西部唯一全球标准 一开新店 斯巴鲁店盛大开业

经历六年的沉淀,一贯以"用心 为人 喜悦于心"服务于广大成都客户 的四川港宏集团,将于7月15日谱写 华丽新篇章——四川宏宇斯巴鲁48 店即将粉墨登场,从而填补成都市东 北部汽车商圈没有世界高端汽车品

牌4S店这一项空白。

四川宏宇斯巴鲁坐落于成都市 成华区东三环路外侧龙潭寺工业园 区,是四川地区最大、功能最为齐全、 设备最先进的SUBARU(斯巴鲁)国 际标准展厅。在能够容纳斯巴鲁全 系车辆同时进行展示的宽敞展厅内, 消费者不但能够很直观、深刻地了解 水平对置发动机和全时四驱技术的 独特魅力,还能够更全面地感受到斯 巴鲁在WRC赛场上所取得的辉煌战 绩。而当你置身于宽敞明亮的客户 休息区,在享受星级酒店式待遇的同 时,不但可以透过玻璃直接观察到爱 车在维修过程中的详细情况,还可以 通过电子看板屏幕随时了解爱车的 维修进度。

开业之际,该店将以陪伴、关怀、 永恒等主题活动最大力度回馈广大



斯巴鲁宏宇店外观

客户。7月1日—31日,活动期间为 所有定车客户赠送价值2000元的二 年全国道路免费救援卡,新购车客户 赠送5次免费5000KM常规保养,1次 免费检测,保险购买满1000返50元 代金券,与此同时,所有定车客户享 受终生来店免费洗车。7月15日-8 月15日,老客户到宏宇斯巴鲁,同样 可以享受到店即赠送机油票或养护

产品,并免费洗车一次。活动期间为 到店客户提供斯巴鲁汽车25项专业 免费检测,入厂消费金额200元以上 客户,赠送原厂机油滤清器代金券。 新老顾客在宏宇4S店入厂一次消费 金额1000元以上或储蓄1000元现金 卡,即可获赠200元代

记者 张雁飞



超值特惠 多重好礼 E和六大品牌"闭馆销售

近日,三和汽车集合旗下六大 品牌将相继推出"闭馆销售"系列活 动,这在三和还是首次。参与此次 活动的品牌包括三和沃尔沃、三和 奥迪、三和英菲尼迪、三和丰田、三 和广本以及三和东风日产。每个品 牌分别有1-2天时间进行"闭馆"销 售,消费者在活动时间内可享受到

超值特惠价,还有多重好礼相送。 三和日产在17日、18日两天率 先"闭馆"。三和奥迪、三和广本、三 和英菲尼迪将在24日同时启动。 据了解,活动期间,订购任一款A6L 车型,即可享受24月免息购车礼 遇,更有7重购车惊喜。而按揭英 菲尼迪G25,只需首付50%,即可享 受1年期0息0月供优惠,也可选择 最低首付30%,1年期0息按揭方

可获赠万元大礼包。而在三和广本 购雅阁最高可优惠10000,购锋范, 飞度最高优惠6000,同时还有总经 理特别礼包赠送。

三和丰田活动时间定在17日 和30日,而三和沃尔沃则定在24日 和31日。在此期间,三和沃尔沃的 每位消费者都有机会成为三和沃尔 沃CARe计划客户关爱行动推广大 使,获赠三和神秘礼物一份。购车 即有机会加入三和沃尔沃CARe计 划客户关爱行动,获赠"客户关怀体 验卡",尊享多达15项互动体验式 服务。活动现场订车、购车即有机 会畅享沃尔沃S系轿车(S80L、S40) 限量版心动特价。

(陈瑶)

购节能熊猫 享3000元惠民补贴

成都天辰全球鹰 4S 店率先在 西南地区推出"购熊猫,送3000元 节能惠民补贴"活动,凡到成都天辰 购买熊猫和远景的消费者,除了享 受最高万元的现金优惠外,还可获 赠价值5128元的金熊猫旅游卡。 据悉,国家发改委、工业和信息化 部、财政部于近日联合公布 产品惠民工程"节能汽车(1.6升及 以下乘用车)推广目录,吉利熊猫 1.0L 车型已正式入选。中央财政将 对消费者购买节能汽车给予每辆 3000元的补助,由生产企业在销售 时兑付给消费者。优惠后,原价 36800元的熊猫 1.0L活力版车型, 仅需33800元。

同时,活动期间,公司将每天推 出一台远景特价车,最高享10000 元现金优惠。优惠后,原价61800 元的远景 1.5L 基本型, 仅需 51800 记者 张海军



福克斯王者归来 与王者有福同享

长安福特旗下品牌福特福 克斯车型于5-6月在四川全省 进行的"赛车血统文化体验月" 活动已经圆满结束,本次活动 为长期钟爱福克斯车型的客户 带来了一次零距离感受福克斯 赛车品质的盛会。

6月27日1000多名长安福 特客户亲临成都国际赛车场, 为参加CTCC比赛的长安福特 车队摇旗助威! 福克斯精准的

地址:成都航空港开发区大荆路1号(成雅高速收费站旁)

转向、扎实的底盘、稳健的悬挂 调校、强有力的刹车系统,使福 克斯赛车在比赛中获得了无可 比拟的操控优势,让成都国际 赛车场的赛道成为了福克斯绝 佳的表演舞台。活动现场的客 户互动,为广大车迷提供了与心 中偶像接触的机会,展示了真 实的赛车魅力。车迷们争相与 长安福特的明星车手合影、与 福克斯展车合影,分享长安福

带来的别样非凡。当天四川全 省的5-6月福克斯购车客户和 试乘试驾客户的幸运者也在活 动现场产生,分别获得了由长 安福特送出的"万元享福金"和 "万元享福购车礼",与王者有 福同享的好运,让客户们惊喜 不已,纷纷祝愿福克斯在未来 拥有更多的忠实车主,祝福长 安福特车队再创佳绩!

8586 7333





港宏奇瑞 028-67039222 地址:石羊客运站至双流大件路南段白家车管所旁 西物精锐 028-87462288 地址:成都市青羊区苏坡立交日月大道933号 用充 0817-8136666 | 扇山 028-38809868 | 洋州 0830-3999833 | 『木立 0839-3244000 | 濱埔 0838-3060000 | 濱埔 0834-2180868 | 濱埔 028-26631333 | 塚瓜 0816-2536689 | 貞成 0813-2626441 | 永山 0816-2536689 | 貞成 0813-2626441 |

CHERY Safe and Save www chery cn TEL:400 883 8888

华西手机报**移动**彩信版订阅方式: 发送 HX到 10658232订阅新闻类信息——精华版 8元/月; 发送 HXA到 10658232订阅体娱类一体育娱乐信息 8元/月; 发送 HXB到 10658232订阅理财消费类信息 ——移动淘宝 4元/月; 发送 BSXX到 10658232订阅时尚类信息—N*乐 3元/月; 发送 BSTY到 10658000订阅活力类信息——动*静 3元/月。