

车焦点

业界风云

帝豪EC7系 月销突破6000辆 都是口碑“惹”的祸



刚刚过去的5、6两月,国内车市可用“两降一大”来形容,乘用车产、销量均出现环比10%以上的降幅,而库存量则继续增大,其中以中级车尤为严重,但也不乏“逆势上扬”者——“5月份,帝豪EC7的销量突破6000台,达6120辆,创下上市以来新高,销量的增长幅度位居自主品牌中级车前列。”吉利汽车销售公司总经理刘金良无比欣慰地告诉记者,“帝豪品牌目前在全国只有150多家销售网点,并且只有手动挡车型在卖,上市以来价格一直没降过。”的确,在这种情况下,销量的迅速攀升更显得难能可贵,而这其中,口碑营销的带动,成为了整个销售的关键点。

朋友“怂恿” 口碑助推市场热销

“我有几个朋友都买了帝豪EC7,大家都说这车好,无论是外观、内饰做工、配置、安全等方面都不逊于合资品牌车”,正在大昌帝豪4S店内看车的吴先生告诉记者,他之所以选择帝豪EC7,完全是在好友的“怂恿”下完成的。据该公司销售人员介绍,作为吉利自主研发的首个系列车型,帝豪EC7系完全按照欧洲ECC标准设计,满足欧盟法规对汽车安全、环保、质量标准等诸多严格要求。尤其是在动力上,EC7系搭载的吉利自主研发的1.5升和1.8升的CVT全铝发动机,配备了全新的五速手动变速箱,百公里综合油耗不到6.5升,发动机在怠速状态下的噪音仅为37分贝。

对于帝豪的热销,刘金良表示,月销突破6000辆,口碑与销量的双丰收,不仅体现了市场对帝豪EC7系的充分肯定,对吉利研发实力的肯定,同时也证明吉利多品牌战略的方向性选择是正确的。

动感两厢 帝豪EC7-RV成新贵

5月份,上市仅半年的帝豪EC7-RV也异军突起,月销突破2000辆,逐步迈向中级车主流两厢车行列,成为两厢车新贵。EC7-RV正在成为帝豪EC7系新的增长点。“买帝豪EC7-RV,最看中的就是它动感时尚的外观,很适合年轻人自由、运动的天性,尤其摩卡红、橙色和白色这几个颜色车型超好看”,今年28岁的成都车主陈先生对自己购买的帝豪车评价很高。

帝豪EC7-RV在外观上进行了重新设计,相对于EC718外形的稳健大气,EC7-RV更时尚、个性和运动,符合年轻时尚族群的审美需求。除了一脉相承的欧洲标准设计、高品质、超动感外观等优势外,2650mm的超长轴距带来的大空间也是EC7-RV傲视同级车型的一大卖点,开启了大两厢车的“空间时代”。

扩大产能 自动挡年内上市

面对市场的持续升温,帝豪

EC7系供不应求的局面,吉利汽车相关负责人表示,帝豪已着手继续扩大产能,除宁波工厂正在开展的技术改造外,帝豪第二条生产线慈溪帝豪新生产线也将于抓紧建设中,预计年内能投入运行,以满足市场的需要,迎接下一个旺季的到来,为帝豪EC7的后续销售打好基础。此外,帝豪EC7系自动挡车型也将在年内上市。

随着产能的扩大,销售服务网点的不断增多,以及自动挡车型的上市,刘金良信心十足地表示:“可以预测,在每月销量持续增加的趋势下,帝豪EC7将会继续充当中级车市的‘搅局者’,对下半年整个车市产生更强烈的冲击。”

记者 张海军



探秘车工厂



两条大型自动化冲压线、13台机器人助阵 总装一辆帝豪EC8 2分40秒!

4道工序冲压成型

走进帝豪EC8的冲压车间,几乎看不到工人,仰头上去首先是一条2400吨的大型自动化冲压线,旁边另有一条1600吨的全自动化冲压线,每天冲压线上都有6台瑞典ABB机械手。据介绍,帝豪EC8系整体侧围等共有56个大中型车件在这两条线生产完成,包括侧围、四门两盖、内外板等大型冲压件。而为了保证部件的质量,EC8冲压件采用国际先进的4道工序冲压成型。

13台机器人负责焊接

据工厂相关负责人介绍,13台日本那智NACHI焊接机器人的采用,使焊接质量、生

吉利首款中高级轿车帝豪EC8即将投放市场,为了一探究竟,日前,中国汽车论坛媒体成员一起走进了吉利南基地,在这里,记者发现,整个生产车间,几乎看不到工人,两条大型自动化冲压线、13台日本那智NACHI焊接机器人等自动化设备的使用,使得EC8系车型的总装线上,生产节拍为每辆车2分40秒。在整个走访和交流过程中,记者还发现,帝豪EC8的生产线是吉利在生产制造工艺上又一次质的飞跃,可媲美中外汽车品牌,各个生产环节都可圈可点,在先进的制造工艺的支持下,EC8的产品品质值得期待。

生产效率大幅度提高,机器人的重复精度达到±1mm,确保了产品的一致性。从冲压零件到焊装总成,从焊装分总成到整车车身,均有检具对其几何参数进行过程控制检测;针对焊装特殊过程的特点,吉利采取破坏性检测的方式,对焊点强度进行监控;此外,设有恒温21度的三坐标测量室,为车身质量监控、产品质量改进提供了可靠的保障。

生产节拍为每辆2分40秒

EC8系车型的总装线上,生产节拍为每辆车2分40秒,共设151个有效工位,采用国际上先进的T型生产线布局,空间利用率高,整体物流通畅。整条生产线分为PBS车身存储线、内饰装配线、底盘装配线、后内饰装配线和调整返修线。其中检测线为韩国福瑞设计制造,非接触式激光四轮定位仪、CCD照相式前照灯测试仪、双鼓性能/制动/ABS组合转鼓试验台等,对EC8整体品质起到了良好的保证作用。

记者 郭登礼

优惠链接

吉利老车主置换帝豪EC7系 可获6000元现金优惠

主办: 华西都市报、四川大昌帝豪4S店
时间: 即日起至9月15日
咨询热线: 028-81885114、86969650

为感恩回馈吉利老用户,日前,四川大昌帝豪4S店正在举行系列置换活动,凡6月15日至9月15日购买帝豪EC7系汽车的吉利老用户,都可凭自己的行驶证,在购车时享受6000元的现金折让优惠。这对于上市以来极少打价格战的帝豪EC7系车型来说,无疑是给吉利老用户送的一份厚礼。

在走访四川大昌帝豪4S店时,记者碰到了正在置换帝豪EC7系的王先生,据他介绍,他是荷花池的一位私营业主,2005年,出于预算和性价比的考虑,他购入了一台吉利美日。虽然他并不对自主品牌的品质有过多奢望,但吉利汽车仍然给了他一个不小的惊喜。整车的耐用性与驾驶感让他感到十分满意,吉利品牌就此给他留下了不错的印象。5年过去了,这辆吉利美日陪伴着王先生共同走过事业的辉煌。而这些年来,他也同样关注着吉利汽车的发展,为它的逐渐壮大感到高兴,为它举世闻名的跨国收购扩张感到自豪。经过一番比较考量,他将购买目标聚焦到了帝豪EC7上。他选择的原因既有朋友的推荐,网络的口碑,更重要的原因则是他心底对一个“老朋友”的信任。更让他惊喜的是,帝豪正在举行面向吉利老用户的感恩回馈活动,让他很开心。

采访最后,王先生告诉记者,帝豪EC7系无论空间、动力还是安全,甚至外观,都十分符合我和我的家人的需要,的确上了一个台阶。他还表示,希望再开几年,他的事业再大一些,帝豪能够生产出更出色的汽车,再让他置换一次。

记者 张海军

东风标致408 进店三重礼

- 1、进店即赠送408精美书签一枚
- 2、订车即赠送500元精品维修代金券
- 3、提车还可享408遥控车模

408金融按揭购车活动火热进行中!

东风标致清凉过夏 即日起展厅营业时间延长至19点

PEUGEOT 东风标致

申蓉泓翰 武侯大道南延线武兴路 85362288 85369516	成都集大成 火车南站西路1279号(机场路辅道) 85199626 85199841	四川安捷 金牛区羊西线汽车品牌园(土龙路1号) 87369206 87506300
--	---	--

高端轻卡 经典耐用 江铃顺达最高降价10000元

超值版·顺达 短轴栏板 6.18万起 长轴栏板 6.58万起

以上价格均不含运费及上牌费

当地经销商:

四川江铃 028-87697889	绵阳顺铃 0816-2540528	泸州兴泰 0830-3998052
雅安分公司 0835-2615855	宜宾安吉 0831-3521068	自贡树德 0813-3218002
西昌琦洋 0834-6100266	攀枝花华兴 0812-2263458	乐山永畅 0833-2601260
德阳顺天行 0838-2600580	内江曙光 0832-2202666	西藏顺天成 0891-6818379
眉山会凌 028-38117979	资阳华凌 028-26631111	遂宁康隆 0825-2330011
康定万利达 0836-2838498	达州江铃 0818-2535359	广元众利 0839-3302877
南充江铃 0817-2611568	广安平安 0826-2236868	巴中瑞安 0827-2230838
红牌楼 028-85053878		

超低特价 7月倾情大放送

夏利N5 3.99万起

威志精英型直降1万, 4.98万限量起售

成都启新汽车服务有限责任公司 销售热线: 028-85142555 85171197 85066675

地址: 成都市高新区科园南一路2号(成雅高速入口往大件路方向,下桥后右转即到)

乘车线路: 可以乘坐11、28、59、78、100、114、340路到成雅路新路口下

德阳分公司销售热线: 0838-2600122 德阳分公司地址: 德阳市八角工业园桂江街

24小时销售服务热线: 400-6220-400