

2010
四川车市
半年报

信心

这种将商用车与轿车相结合的经营方式,让我们今年上半年收益颇丰。这也是未来高端商用车的销售发展趋势。

——贺慰

2010年是申蓉的服务拓展年,申蓉的核心目标是服务能力和范围的扩展。

——何凌

四川广博一直将“以人为本,顾客至上”作为企业的服务理念,把“宾至如归”的服务标准流程贯彻到整个接待环节。

——王岱

成都怡安不仅是优秀汽车经销商,更是公益事业的爱慕者。

——郑晓茅

专访申蓉汽车副
总裁、营销总监
何凌

“今年上半年,在2009年爆发式增长的基础上,四川车市保持了稳定的增长态势,申蓉汽车较好地把握了这一机会,销售、售后业务大幅增长,服务区域下沉,全川扩张,实现了自我发展的新平台搭建。”

让全川车主
都享受高品质服务

服务下沉至全川市场

“2010年是申蓉的服务拓展年,申蓉的核心目标是服务能力和范围的扩展。”据申蓉汽车副总裁、营销总监何凌介绍,新年伊始,申蓉便率先在宜宾建立总投资超过两亿、占地180亩的申蓉汽车宜宾4S服务园。园区除了提供购车、修车、保养、保险、救援等常规汽车服务外,还提供装饰、美容、上牌、直赔、金融、二手车等专业化服务,同时也是集客户俱乐部和娱乐为一体的综合汽车服务园,目前东风本田、别克、雪佛兰、奇瑞、上海大众等5家汽车4S店已经开业。”

据了解,申蓉在宜宾的园区最终规模将不低于14家4S店,并实现对高中低档车型的全面覆盖,这也是申蓉汽车在2010年上半年进军二线城市中所实施的最大一项投入。“与此同时,申蓉攀枝花4S服

务园、达州4S服务园正在火热建设中。”申蓉的目标是将成熟的管理模式以及优质的服务模式下沉到二线城市,缩短二线城市在汽车服务上的差异,“让车主在全省的每一个地方,都能享受到同样的高品质服务。”

特色服务用心良苦

何凌表示,2010年上半年,申蓉的扩张不仅仅在二线城市,在成都的武侯新园区也开了3个4S店——上汽荣威、北京现代、进口现代,同时也代理了自主品牌江淮和悦车型。“申蓉的各个品牌都推出了不同的运营特色:如申蓉荣威的‘管家式一对一服务’、申蓉北京现代活力四射的‘运动生活畅享家’,而‘低调奢华’的进口现代让消费者在感受新鲜的同时也能体会到申蓉汽车服务的用心。”

除了拓展经销品牌,给消费者带来更多的购车选择

记者 张欣男

用轿车模式
销售商用车

专访四川利星总经理

贺慰

“目前最大的难题就是奔驰唯雅诺货源吃紧的问题,很多客户在一个月前就订了车,现在都没拿到车”,这是刚从国外考察回来的四川利星汽车销售有限公司总经理贺慰,面对记者道出的第一句话。话出有因,上市仅3个月的奔驰国产高端商用车唯雅诺,威震在四川出人意料的热销。这意味着,2010上半年,四川利星交出了一份满意的成绩单。



嫁接“轿车”销售模式

“虽然我们销售的是高端商用车,但从购车到售后服务、保险,甚至金融服务,这样一套标准化、流程化的轿车销售模式,都被利星‘嫁接’到了商用车的服务中。这种将商用车与轿车相结合的经营方式,让我们今年上半年收益颇丰”,贺慰为四川利星今年上半年的市场表现打出了漂亮的高分。“这是未来高端商用车的销售发展趋势,而四川利星将成为开创者和引领者。当然,目前我们还要加强与厂家的沟通和协调,尽快解决货源吃紧的问题,满足四川旺盛的消费需求”,贺慰骄傲地说。

看好高端MPV威震潜力

对比奔驰唯雅诺的热销,今年同步上市的奔驰国产高端商用车威震却有点不如人意,但贺慰对这款车却寄予了厚望,“虽然目前威震销量不如唯雅诺,但威震的市场潜力却是巨大的,因为它介于MPV车型和微面之间,具有车内大空间、座椅数量分8座、9座两种类型,可以根据需要进行座椅布局的变换和数量的增减,另外其柴油版车

型更节油,加之奔驰的品牌效应,该车的推出将进一步填补高端商用车的市场空白,最终成为细分市场中的引领者。”

贺慰认为,这款车的消费群体,主要集中在旅行社、星级酒店高端接待等,“只是现在很多消费者对这款车还不够了解,但我相信,贺慰将成为奔驰国产高端商用车销量提升的助推者。”

启动二手车
形成全销售阵营

在上半年交出满意的成绩单后,贺慰对下半年市场规划早已未雨绸缪。7月15日,利星行总部商用车首席运营官尤金和福建戴姆勒销售、市场总监葛瑞柏,将亲临成都参加奔驰高端商用车唯雅诺、威震西南上市发布会。此外,贺慰还向记者透露,在9月成都国际车展上,奔驰将以全家族整体亮相车展,届时,消费者将亲眼见证奔驰家族的强大阵容。“此外,我们已经启动商用车二手车的准备工作,今年奔驰公司将在全国20多个城市进行商用车二手车试点经营,而四川利星成为首批试点店,未来将完成商用车、轿车及二手车的完整的销售阵营。”

记者 杨菲

销量大增
细节感动客户

王岱

四川广博汽车总经理



2010年上半年,四川车市百花齐放,各大汽车商家的销量较上年都有较大增长。四川广博汽车也获得很好增幅,1—6月整车销售量比去年同期增长了36.4%。数字背后,凝聚的是四川广博管理者的智慧与汗水。四川广博一直将“以人为本,顾客至上”作为企业的服务理念,把“宾至如归”的服务标准流程贯彻到整个接待环节。2010年初,广博汽车对维修车间进行了硬件改造和流程优化,单独开辟快修区域,减少消费者的等待时间,引进专业的“机油加注机”,为客户避免换桶装机油的浪费。针对购车客户,还专门推出了“移动餐饮服务”,并每月坚持为新车主开展知识讲座。高品质的创新服务为我们赢得了客户的信赖,也让四川广博技师在6月举行的上海大众钣金喷漆比赛西南区预赛中脱颖而出,勇夺冠军。

记者 郑明

车市
会越来越好

郑晓茅

成都怡安汽车总经理



作为与江淮汽车合作时间最长的经销商,成都怡安汽车多次荣获“江淮汽车十佳经销商”称号。2010年,公司扩建展厅约2000平米,扩建维修服务约3600平方米,一举成为江淮汽车全国最大4S店。销量方面稳步上升,上半年销售江淮汽车1800余台,旗下代理的江淮瑞风更是每月销量达到百台之多,江淮和悦也位居成都众多经销商销量第一。

成都怡安不仅是优秀汽车经销商,更是公益事业的爱好者。今年4月,公司组织鹰盟车友主无偿帮助玉树地震受灾儿童千里寻母;6月高考,组织鹰盟和悦车友队免费接送高考生,这一系列举措都源于成都怡安浓浓的社会责任感。

记者 郑明

奔腾 B70 为你量身定制金融购车方案
只需7万元即可提车

李总是经营一家私营企业的小老板,近日准备添置一辆新车,一方面是自己使用,所以把选择范围设定在一辆性价比高又大气安全的中高级车型,但是面对纷繁多样的车型,一时让他挑花了眼,在其四处咨询时,从一汽奔腾经销商处获悉奔腾B70不仅优惠过万元,同时还推出“0月供、0利率、0手续费”的3“0”金融政策。于是,李总在心里算了一笔账,在10万左右买一辆中高级轿车,如果买奔腾B70只需首付50%,大概7万元就可先使用了,剩余的资金只要在一年末付清,没有任何利息费用,这样也有多余的资金进行公司运营周转,便当下决定把车买了。



“从7月1日起,奔腾B70推出降价优惠及金融方案以来,我们店就接待了很多像李总这样的消费者,现在预定非常火爆。”一汽奔腾成都当地经销商显然乐开了花。业内人士分析,在传统7月车市淡季时,奔腾B70不仅优惠过万,而且还专为消费者量身定制了多种选择的购车金融方案,这种连环优惠对消费者具有极大的吸引力,也将进一步对中高端车市场形成强力冲击。

量身定制购车方案
更有优惠

近日,笔者从一汽奔腾网站上获悉,从7月1日至9月30日,推出奔腾B70只需7万(首付50%)即可提车的持续性大型优惠活动,不仅如此,奔腾B70还优惠过万,在各店经销店还有特别赠送的“震撼大礼”,这无疑为持币观望的消费者带来一大喜讯。据了解,其金融方



案,即奔腾B70全车型可享受“0月供、0利率、0手续费”的3“0”金融政策,消费者只需首付50%,7万元即可提车。如,消费者选购一辆奔腾B70 CA7204AT舒适型,市场指导价为14.18万元,选择深圳发展银行进行贷款,首付7.09万(50%),剩余尾款在一年期末一次性还款,享受“零利息、零月供”优惠,将为消费者节约5725.62元的利息费用。

奔腾B70物超所值
中高级轿车优选

在更有价格优势的同时,奔腾B70作为一汽轿车旗下的重量级产品,沿袭了一汽奔腾车型操控性、安全性、节油性等独有的优势特点。自2006年上市以来,累计销量已经突破15万辆。其中,集合S-VT(VVT)可变气门正时控制、VIS可变进气歧



管、VTD可变进气道、VTCS可变流控制等领先技术的发动机,辅以6速手动变速箱或者5速手自一体变速箱,提供的充沛动力性能;轿跑车底盘,前双横臂、后E型多连杆的前后双独立悬挂设计,实现完美操控感受;3H高刚性车身设计,装备ABS+EBD+EBA+TCS+DSC五位一体的主动安全电子控制系统,打造的360°安全保护等等,无不是奔腾B70赢得超20万用户青睐、获得良好

口碑的制胜法宝,并一举奠定了奔腾B70作为中国中高级轿车主流车型的地位,赢得了“中高级轿车超值首选”的美誉,更毫无争议地成为同级车中不折不扣的“性价比之王”。

□ 相关咨询

四川国盛:电话028-85369996
成都建国:电话028-85135640
成都东成:电话028-85918999

24小时销售服务热线: 400-6220-400

节能产品惠民工程
节能汽车(1.6升及以下乘用车)

企业名称(经销商): 比选品牌: F0车型号
综合燃料消耗量: 5.2L/100km
财政补贴金额: 3000元

启动新F0
节能补贴大行动

国家力挺F0节能补贴3000元,
仅2.69万起; (另送浪漫大礼包
电影票+2188元婚纱摄影套餐)

独家代理F3R精英型
抄底价: 4.79万

轻松按揭
满意购车

0% 首付 0% 房产
0% 抵押

成都启新汽车服务有限责任公司
地址: 成都市高新区科园南一路2号
销售热线: 028-85180022 85159191

莱克广场 028-85092221
沙湾达达 028-87622192
川藏路摩尔汽车城13982052056
陵13982052056

龙泉长运028-88430961
青白江利达028-83665488
双流科龙028-85808282
双流恩乐028-85896367
营门口测鑫028-87561136

温江天一028-61700581
新津双宇028-82551803
新津志远028-82591010
浦江恩乐028-88553203
浦江骏虹028-88550669

简阳迪卡028-27596666
简阳凯达028-27019333
安岳博胜028-24583777
资阳中伟028-26395188
资阳华凌028-26631111

广安德源028-2296666
广安众诚028-2248668
自贡树德0813-3211999
宣汉四通0818-5279918
内江四成0832-2116000

彭州金鑫: 028-83701668
双流三里: 028-85807288
华阳三里: 028-85619116
锦江三福: 028-89747722
绵阳西成: 028-82536650
郫县金华: 028-87915136

大邑博源: 028-88298282
温江通达: 028-61700227
邓峰联祥: 028-88748469
蒲江江成: 13438072218
浙江南航: 028-88853169
眉山喜美: 028-38108875

新都二六: 028-83930026
新津乐美: 028-82591850
金堂建伟: 028-84928998
青白江众地: 028-83682213
德阳大鑫: 028-26631333
巴中灵通青山: 0827-7797891

广元灵通金源: 0839-3412888
遂宁广和: 028-23331333
内江灵通和俊: 0832-8306362
绵阳康通: 0838-2603388
绵阳分公司: 0816-6301222
巴中灵通青山: 0827-7797891

乐山嘉驰: 0833-2418291
西昌灵通阳光: 0834-2189641
南充嘉驰: 0817-3662866
达州灵通青: 0818-2536550
宜宾康美: 0831-2337373
攀枝花花悦: 0812-2325566

雅安富源: 0835-2610008
泸州欣源: 0830-3178450
广安华阳源通: 0826-5183555

800-870-0000 www.scjx.com

乐驰 Let's Ride

乐驰特惠礼
惊喜乐不停

1.0L优越性仅售3.98万
全系享受3000元国家节能补贴

GMAC按揭首付5800
日供23元乐驰开回家
搜索: 新乐驰运动版

四川嘉驰金花4S店
地址: 成都市金花镇货运大道华勋工业园
销售热线: 028-85366227 售后热线: 028-85361717

四川灵通嘉驰汽车销售服务有限公司
地址: 成都市金牛区蜀西路83号第四汽车销售展厅
销售热线: 028-87505566 售后服务热线: 028-87515599

四川灵通嘉驰川申店
地址: 成都市武侯区红牌楼长益路17号(雪弗兰展厅) 销售热线: 028-85070032

红牌楼分公司: 028-85090255 灵通智远: 028-84215333 灵通苏坡专卖店: 028-87369797 西部汽车城专卖店: 028-85072788 嘉驰晨明专卖: 18982114554
灵通莱克专卖店: 028-85092237 三九专卖店: 028-85068801/85075757 嘉驰五桂桥专卖: 028-84717318/13688139033

彭州金鑫: 028-83701668 大邑博源: 028-88298282 新都二六: 028-83930026 广元灵通金源: 0839-3412888
双流三里: 028-85807288 温江通达: 028-61700227 新津乐美: 028-82591850 遂宁广和: 028-23331333
华阳三里: 028-85619116 邓峰联祥: 028-88748469 金堂建伟: 028-84928998 内江灵通和俊: 0832-8306362
锦江三福: 028-89747722 蒲江江成: 13438072218 青白江众地: 028-83682213 绵阳康通: 0838-2603388
绵阳西成: 028-82536650 浙江南航: 028-88853169 德阳大鑫: 028-26631333 巴中灵通青山: 0816-6301222
郫县金华: 028-87915136 眉山喜美: 028-38108875 内江和信自贡店: 0813-8236779 巴中灵通青山: 0827-7797891

乐山嘉驰: 0833-2418291 西昌灵通阳光: 0834-2189641 南充嘉驰: 0817-3662866 达州灵通青: 0818-2536550 宜宾康美: 0831-2337373 攀枝花花悦: 0812-2325566

雅安富源: 0835-2610008 泸州欣源: 0830-3178450 广安华阳源通: 0826-5183555

800-870-0000 www.scjx.com