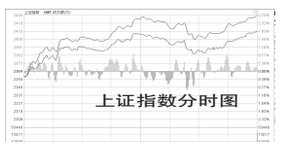
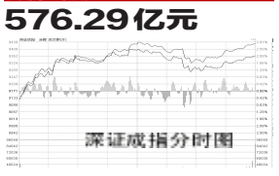
成飞集成控股中航锂电 17亿投入汽车锂电池

达产后能为上万辆电动汽车配套电池，今后可能在成都设厂

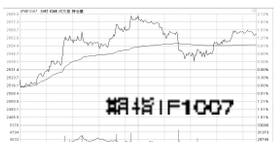
昨日市场



收盘： 2409.42
涨幅： 1.92%
成交额： 576.29亿元



收盘： 9363.02
涨幅： 2.09%
成交额： 533.21亿元



涨幅 1.31%

人民币汇率中间价

币种	前日中间价（元）	昨日中间价（元）
美元	6.7733	6.7790
欧元	8.4910	8.4666
日元	0.077039	0.077532
港元	0.8689	0.8702
英镑	10.2778	10.2288
加元	6.3872	6.3520
澳元	5.7137	5.6453

综合报价

黄金 1210.40美元/盎司
白银 17.87美元/盎司
原油 72.88美元/桶
纸黄金 263.84元/克
截止时间：7月5日 18:56

记者 李明宇 整理

成飞集成布局汽车零部件领域，抢占电动汽车市场的先机 图据CFP

昨日，成飞集成(002190)发布公告称，成飞集成将募资10.2亿，控股中航锂电，加上其他渠道资金，将新投入17亿元，用于开拓锂离子动力电池市场，以借机完成其在新能源产业的布局，成飞集飞昨天开盘即涨停，收于12.64元。

成飞集成相关负责人昨日接受本报记者采访时表示，该项目总投资17亿元，达产后能为上万辆电动汽车配套电池，今后不排除在成都设厂生产动力电池的可能性。

耕耘锂电多年 川汽成客均用其锂电池

成飞集成(002190)发布公告称，拟向不超过十名特定对象以不低于9.70元/股发行1.06亿股，募资不超过10.2亿元，将全部用于增资控股中航锂电(洛阳)有限公司建设锂离子动力电池项目。

中航锂电成立时间不到一年，但其母公司中国空空导弹研究院却在锂离子动力电池领域已耕耘多年。

中航锂电已与国内多家汽车整车厂商建立合作关系。2010年上海世博会场中主要的巡游花车以及部分警用巡逻车、新能源公交车、道路清扫车和游艇均采用了中航锂电生产的动力电池模块。目前，川汽集团、成客的纯电动公交车，均用的是中航锂电的电池。

总投资17亿 能为上万电动汽车配套

据了解，此次成飞集成以非公开发行方式增资控股中航锂电，也是中航工业内部资源整合的重要一步棋，将深化公司在汽车零部件领域的产业链。

据了解，目前中航锂电产能较小，一天只能生产出两辆纯电动汽车的动力电池。川汽集团常务副总曹国介绍，到2012年，示范城市电动汽车数量将达到2万辆。面对巨大的市场需求，中航锂电急需突破生产瓶颈。

从中航锂电项目看，或正是为抢占这个市场先机。中航锂电项目总投资17亿元，建设周期38个月，投产后，将形成6.8亿AH大容量锂离子动力电池生产能力，预计年均净利润为3.74亿元。

目前川汽纯电动公交车一辆车所用电池容量为5万AH，如此测算，中航锂电项目达产后，能满足13600辆纯电动公交车电池配套需求。

控股中航锂电 不排除在成都建锂电厂

成飞集成负责人介绍，在非公开发行股票前，成飞集成将先期投入2000万元，用于中航锂电项目建设，募资完成后再予以置换，投入到中航锂电的资金将达10.2亿元。增资后，成飞集成将实现对中航锂电绝对控股，预计占全部增资完成后中航锂电约60%股权。

今后中航锂电是否会在成都投资建设锂电池生产厂？对此，成飞集成负责人表示，今后不排除这种可能性，但目前还没列入规划，这17亿会全部投在洛阳，扩大中航锂电生产规模。

记者 喻奇树 实习生 何燕虾

私家车主拨打4008-000-000:
比比看
车险省够了吗?
中国平安 PING AN | 电话车险 4008-000-000
长盛 沪深300指数基金(LOF)正在发行
400-888-2666 基金投资需谨慎

名企入驻源源不断

华茂·成都西部家纺城 产业集聚已成规模

自华茂·成都西部家纺城面市以来，招商势头一直火爆，记者日前获悉，来自四川乃至全国的众多知名品牌家纺企业，如红富士家纺、成都华龙化纤、仁寿陵奥棉织品厂等，都纷纷入驻华茂·成都西部家纺城，并一致看好产业园区整体产业链的打造。

市场的强烈反响，印证了华茂模式的成功，华茂·成都西部家纺城功能分区明晰，布局紧凑合理，产品形态不断创新，广受商家的追捧。在炙手可热的市场需求下，四川大学服装学院、四川师范大学服装学院、成都纺织高等专科学校等四川知名的纺织高等院校，纷纷与华茂·成都西部家纺城联合成立了就业实习基地、纺织专业产学研基地，此举成为华茂·成都西部家纺城人力资源储备的关键点，大大推动整个产业链条的打造。

产业造就市场，市场聚集产业，经过一年，即将开发的家纺成品交易中心、面辅料交易中心、物流中心、商务会展、生活服务中心等，随着园区签约入驻企业迈过100户大关，一条完整的家纺服装产业链条将在彭州全面崛起。

华茂·成都西部家纺城的建设
不仅对西部家纺产业的发展具有巨大的推动作用，
同时对当地的发展更具有良好的社会经济效应。

华茂·西部家纺城综合辐射效应图

知名企业纷纷入驻
华茂·成都西部家纺城成市场新宠

自华茂·成都西部家纺城A区火速售罄之后，B区项目已于今年5月正式开盘并取得不俗的销售业绩，目前，华茂·成都西部家纺城招商形势火爆，今年年底即将有大批企业开始入驻，产业的集聚让华茂·成都西部家纺城成为当前市场上炙手可热的产品。

记者日前获悉，包括上海红富士家纺有限公司、四川陵奥棉织品厂、成都市华龙化纤有限公司等在内的全国、全川知名品牌家纺企业纷纷看好华茂·成都西部家纺城的发展前景，并已经陆续签约入驻。据了解，上海红富士家纺有限公司是国内专业从事床上用品生产经营的企业，分别在上海、成都等地有六大生产基地，在上海、巴黎拥有两个设计中心，是集床上用品开发、设计、纺织、印染、制造、销售、服务于一体，是国内最具规模实力的现代化综合型家纺企业之一，并将于近段时间上市。位于四川仁寿县的四川陵奥棉织品厂之所以选择华茂·成都西部家纺城，是因为看中这里交通很方便，而且位于成都市专门规划的家纺服装产业区域，专业性较高、产业链很完整，很适合家纺企业发展的需要。成都华龙化纤则是四川省著名品牌，这些著名品牌和企业入驻华茂·成都西部家纺城产生的聚集效应无疑又提升了产业链完整程度。

建立产学研究基地
完整产业链条成就一流产业园区

早在规划之初，华茂·成都西部家纺城就将家纺生产和贸易的聚集作为开发主体，统一规划，同步开发，此举大大增强了彭州对家纺企业的吸引力和凝聚力，快速形成相当的产业规模，各种配套产业迅速得到发展，由此将带动相关产业的升级发展。家纺城特与各纺织专业技术学校、职业学校结成对口合作单位，在各校成立“产学研基地”、“就业实习基地”。目前，包括四川大学服装学院、四川师范大学服装学院、成都纺织高等专科学校、成都技师学院彭州分院、西华大学应用技术学院、四川柏楠职业学校、四川万民服装设计学校、彭州市职业中学、彭州市成易职业培训学校、彭州市佳美职业培训学校、彭州市百翔职业培训学校、彭州市新好职业培训学校等纺织专业学校均参与到与华茂的产学研究合作单位中。

华茂·成都西部家纺城的这种产学研究举动，极大地迎合了市场的需求，各校毕业生或即将毕业的学生可在家纺城园区管理公司工作，在产业园区内家纺服装企业进行实习、工作，并且与西南纺织创新中心在产学研方面进行合作。作为长期合作单位，园区为各校提供更多与企业沟通、对接的机会，不定期开展交流活动，促成更深度合作，也将与各校一起实现纺织技术的创新和推广应用，将纺织技术更新的研究、新技术开发、新产品开发、投入市场梳理得更为流畅。

众多高校纷纷选择与华茂·成都西部家纺城签约，势必成为园区打造完整产业链条和人才储备的关键点，华茂·成都西部家纺城打造的家纺产业链正在形成规模，将形成从面辅料采购——成品生产企业—塑料包装企业—纸类包装企业—企业创品牌推广咨询机构—物流中心—成品交易区—会展区；通过这个清晰完整的产业聚合，形成“中国西部家纺之都”上千亿产业的支撑平台。同时，在产业劳动力构成上，也将形成以“劳务公司+职业学校+定向培训机构+家庭车间式劳动力”完整的解决方案。目前，重点打造的产业链前端、同时也是整个产业链的重心所在的面辅料采购和成品生产企业的链条已经初具规模。华茂·成都西部家纺城从一开始就从产业战略规划、政策、产业链整体设计、融资、信息对称等多个方面有序规划，主导着“中国西部家纺之都”高起点的有序运行。

专题 李政

理财产品新高地，随心所享“鑫”体验

——太平洋寿险“鸿鑫人生理财计划”惊喜登场

近几年来，随着中国股市的屡屡下挫和CPI指数的节节攀升，老百姓越来越看重投资的安全性，分红保险凭借其收益下有保底、上不封顶的特点日益成为理财市场的热点。太平洋寿险凭借多年经营分红保险的经验，深刻洞察当下投资者不断变化的理财需求，潜心研发，在2010年7月，创新推出新一代分红保险理财计划——“鸿鑫人生理财计划”。

2006年，太平洋寿险创新推出一款具有生存金及红利累积生息功能的分红保险，成为速返类分红产品的市场领跑者。“鸿鑫人生理财计划”是太平洋寿险集合多年市场经验，在持续市场研究基础上推出的一款以“长期理财”为核心的产品计划，它由“鸿鑫人生两全保险（分红型）”和“附加鸿鑫人生加倍关爱重大疾病保险”组成，能全方位满足客户长期、稳健的财务规划需求。

“鸿鑫人生理财计划”除了具备目前市场上理财型分红保险“快速返还”等一些基本特征外，还特别设计了“即交即领”、“一年一领”、“终生领取”、“一次还本”等进一步倾向于客户利益的功能。在人性化服务方面，太平洋研发团队也考虑周全，精心设计了重大疾病保费豁免和年金双倍给付的功能，并且在生存金领取方式上进一步突破限制，创新推出了“自设日期、自动转账（需办理相关手续）”领取生存金累积账户余额的方式，极大地提高了客户个人账户管理的便捷性和个性化程度。

在满足客户理财需求的基础上，为更全面地满足不同人生阶段客户的保障需求，太平洋寿险也精心为身处不同人生阶段的客户定制了以“鸿鑫人生”为主要险种的“福”系列保障计划（“福宝宝”、“福盈门”、“福满堂”、“老来福”），让客户的保险保障一步到位，轻松成就幸福四季人生。

“鸿鑫人生”秉承了太平洋寿险从客户利益出发、保持市场领先的产品理念，其灵活多样的产品功能设计可很好地满足不同消费人群的理财需求，就好比是一副“七巧板”，总能拼出专属于您的个性图案，让您理财巧当家，轻松随心享！

“鸿鑫人生理财计划”的产品特点可概括为七个“巧”：

1巧：巧规划 终生年年祝福金

自合同生效日起，每年都可领到相当于主险基本保险金额的9%的祝福金，收益返还频率高，年年享有一笔稳定的现金流，满足投资者持续、稳健的理财需求。且祝福金领取源源不断至终身，活得越久，领得越多，有助缓解人们日益担心的长寿风险。此外，首期祝福金于合同生效日即可领取，即交即领，快速享收益。

2巧：巧保值 七十还本祝寿金

在70周岁，还可按主险已交保费总额领取一笔祝寿金，相当于一次性拿回了本金，还本清晰，保证了资金安全。同时，70周岁正处于退休生活时段的中点，此时获得一笔祝寿金正好可补充养老储备，保证退休生活品质不下降。

3巧：巧增值 复利累积红利金

主险每年参与公司分红，公司每年根据分红保险的业务经营状况，确定红利分配方案，客户可分享公司经营成果，坐享收益。

祝福金、祝寿金和红利若不即时领取，将自动进入生存金累积账户和红利账户，按年复利累积生息，让钱继续生钱，并且可以随时支取。灵活的账户管理，避免了资金的闲置和贬值，让财富雪球越滚越大。

4巧：巧防范 抵御风险保障金

该理财计划除了生存收益之外，还提供了对身故风险的防范，若被保险人不幸身故，将获得身故保险金，确保了客户的利益。

5巧：巧关怀 加倍体贴关爱金

若被保险人不幸患合同约定重疾，每年还可领取金额等同于祝福金的关爱金，彰显了“鸿鑫”对客户的人性关爱，帮助被保险人早日康复。

6巧：巧呵护 人性彰显豁免金

该计划特别加入了人性化的重疾保费豁免功能，若被保险人不幸患合同约定的重疾，将豁免交纳该理财计划之后所有未交的保费，而所有的保险责任继续有效，减轻了投保人的经济负担，确保客户能够终生享受“鸿鑫”带来的利益。

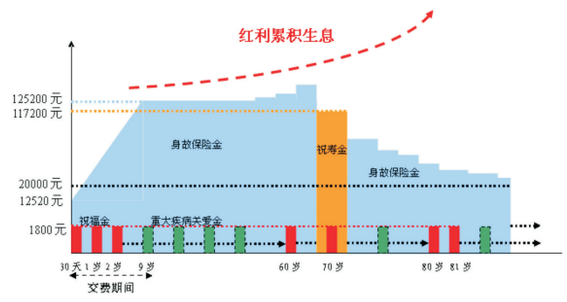
7巧：巧心思 指定日期送礼金

对于生存金累积账户中的金额，客户不仅可以选择随时支取，还可自设领取计划。客户可指定每年提取的日期和金额，在办理相关手续后，公司每年将在客户指定日，以自动转账的方式，将所需金额打到客户的个人银行账户中，使客户享受到更加便捷和贴心的服务。

指定日可以是生日、结婚纪念日、开学日等，通过指定日转账的设定，受益人每年在特定的日期将收到一份特殊的礼物，这个巧心思的功能设计，也使这份保险金被赋予了更深刻的含义。

投保示例：

王先生，公司职员，为自己刚出生满30天的儿子王小天投保20份“鸿鑫人生两全保险（分红型）”和20份“附加鸿鑫人生加倍关爱重大疾病保险”，主附险基本保额都是2万元，年交保费12520元，10年交清，红利累积生息。



保障利益

王小天的保障利益如下：

1、祝福金：自合同生效日起，小天每年可领取1800元，直至终身。王先生指定领取日为小天的生日，将祝福金作为小天的生日礼物和成长纪念。

2、祝寿金：小天70周岁时可以领取一笔金额相当于已支付的主险保险费总额的祝寿金117200元。

3、上述祝福金和祝寿金若留存于公司，还可累积生息，持续增值。按照3%的年累积利率预测，生存给付累积账户金额到60周岁时可达302301元，到80周岁时可达753314元。

4、重大疾病关爱金及重大疾病保险费豁免：若小天被确诊初次发生附加险合同约定的重大疾病，将于重大疾病确诊后每年获得1800元重大疾病关爱金，直至身故，重大疾病关爱金如不领取，还可留存于公司累积生息；同时公司将豁免以后各期的主附险合同的保险费，被豁免的保险费视为已支付。

附加险合同生效或最后一次复效（以较迟者为准）之日起180天内，若小天因意外伤害以外的原因被确诊初次发生附加险合同约定的重大疾病，退还已支付的附加险保险费，附加险合同终止。

5、身故保障：若70周岁合同生效日对应日前身故，按身故时已支付的主险保险费总额与身故时主险保险单的现金价值两项中较大者以及身故时已支付的附加险保险费总额与身故时附加险保险单的现金价值两项中较大者之和给付身故保险金，主险合同及附加险合同终止；70周岁合同生效日对应日后身故，按主险基本保险金额2万元与身故时主险保险单的现金价值两项中较大者以及附加险已支付的保险费总额与身故时附加险保险单的现金价值两项中较大者之和给付身故保险金，主险合同及附加险合同终止。

红利分配

保单有效期内，可参与公司红利分配。

注：
1、红利是不确定的；
2、具体内容以合同条款为准。

太平洋保险 CPIC
中国太平洋人寿保险股份有限公司
China Pacific Life Insurance Co.,Ltd.
全国客户服务电话 SERVICE CENTER 95500

华西手机报联通彩信版G网用户订阅方式：发送JH到10628566订阅新闻精华版3元/月；发送TY到10628566订阅体育版3元/月；发送CJ到10628566订阅财经版5元/月。华西手机报电信订阅方式：华西精华：发D到10659492711定制，资费3元/月，不含通信费；华西娱体：发D到10659492709定制，资费3元/月，不含通信费；华西风尚：发D到10659492710定制，资费3元/月，不含通信费；便民快讯短信版：发B到1065949216定制，资费1元/月，不含通信费。