



“创业是为了实现梦想，而不应该是吸引投资。”

“不能因为国内有创业板,而国外有金融危机就严重倾斜,我们一般左口袋揣着美元,右口袋揣着人民币,你要什么就给你什么。”

“我们所选择投资的企业，一定要具备相当的基础。从远的来说，以我们投资天涯社区为例，当时天涯已经是家喻户晓了。如果不是已经有人投资，我们也会投资红旗超市，因为对于成都人而言，红旗已经融入了大家的生活。”

投来说,无非就是 come, stay and pay,也就是先要来到这个城市,吸引你停留,然后才是投资。看了《蜗居》以后,很多人都发现成都是非常具有优势的,生活成本也不高,人才在这里的生活压力会小很多。”

过去十年, VC/PE 在中国的规模增长了接近一百倍;中国从很小的市场变成全球第二大市场;中国 VC/PE 的业绩在最近十年远远超出美国 VC 的回报。中小板和创业板推出后,中国逐渐形成了比较完善丰富的资本市场。在这样的情况下,近期的人民币升值预期是否会影

对此,倪正东表示,清科一直都是国外和国内平衡发展。“不能因为国内有创业板,而国外有金融危机就严重倾斜,我们一般左口袋揣着美元,右口袋揣着人民币,你要什么就给你什么。”倪正东表示,虽然目前国内市场比较好,但他们的投资依旧很平衡,人民币升值预期并没有让他们的投资方式有所倾斜。

清科集团是中国领先的创业投资与私募股权投资领域综合服务及投资机构,每年协助20多家企业完成资金募集和并购,交易金额超过2亿美元。

记者 江玮 摄影报道

本报讯(记者 江玮)昨日,第八届软洽会在成都闭幕。成都市软件行业协会程宏秘书长对第八届软洽会进行了小结。

本届软洽会盛况空前,据初步统计,共有800余家国内外企业踊跃参与,超过3500人次参加了7个国际性专业会议和4个行业活动,百余家企业借软洽会东风开展了丰富多样的宣传、展示和洽谈对接等活动。

本报讯(记者 江玮)昨日,2010中国(成都)国际电子商务大会在成都举行。会上发布了《成都市电子商务服务业发展研究报告2009》白皮书。根据成都市发布的《成都市电子商务发展规划(2009—2012)》,成都将在2012年使全市电子商务交易额突破3000亿元,促进中小企业的电子商务应用比例超过50%,大型企业集团的电子商务应用比例超过85%。

该白皮书是成都市电子商务协会历时半年,对成都市电子商务服务业务基本情况进行了抽样调查的结果。调查显示,全市约15%的企业拥有自己的企业网站,企业网站总数约为34400个,占全省网站总数的45%。约15%的成都企业已经应用网络进行产品或服务营销,在线采购和在线支付的比例不断提高。

国内知名电子商务平台阿里巴巴、环球资源、中国制造纷纷进入成都,企业加入第三方电子商务平台数量快速增长。B2B成为主流模式,主要以电子市场、行业分销商、应用服务及信息中介形式广泛用于建材、机械、医药、现代农业等产业链特征明显的行业中。

随着建设“无线城市”发展目标提出,成都“无线城市”工程的技术体系和应用体系建设相继展开。3G通信网建设已进入快速建网时期,成都电信、移动、联通三大运营商正组织实施合计投资38亿元的“扫除通信盲点计划”及3G网络建设工程,力争今年基本消除通信盲点。3G网络总投资预计在6000亿元,目前成都已成为继北京、上海、深圳之后的中国第四大3G通讯关键技术及设备研发中心。

白皮书提到,目前成都电子商务发展缺乏产业引导,本土第三方平台数量少,存在技术水平低、交易规模小、资源整合不力、配套设施不完善等差距。因此,白皮书建议,成都需在2-3年内培育出5-10个本地化大型电子商务服务平台,与知名电子商务平台的本地化应用齐名竞争,才能实现2012年成都市电子商务的发展目标,抢占西部电子商务的制高点。

资本天生具有逐利性,带着对项目的期待,曾经投资过阿里巴巴的软银中国创业投资有限公司的主管合伙人宋安澜来到了成都参加软洽会。他非常看好成都的投资环境,特别是IT产业的发展。在接受记者专访时他表示,成都拥有着非常好的产业基础,“完全有可能再造一个阿里巴巴。”

成都多个行业有优势

软银一直比较看好西部的发展,宋安澜透露,成都具有地域优势,软银之前投资的万国数据就一直在成都做灾备中心。“成都是西部的中心,许多行业都有很好的机会。”

对于软银来说,IT行业依然是最重要的方向,还有能源、消费品、农业等也非常有兴趣,目前运作最成功的是IT。去年软银在成都设立了一个办公室,一直在找项目,宋安澜平常经常过来。目前软银在成都投资了一家做工业燃料的企业叫达科特。

成都有很多中小型的IT企业,这部分企业对风投没有吸引力呢?答案是肯定的。宋安澜笑着说,其实很多企业一开始创办的时候都很小,比如阿里巴巴刚开始也是个小公司,“成都的小公司,也会有机会成为阿里巴巴的。”

宋安澜表示,成都非常具有人才的优势,有很多知名的大学,可以源源不断地输入IT人才,“比如电子科大的毕业生,就非常不错。”

人民币投资更受青睐

不少企业都对人民币升值有着强烈的预期,宋安澜笑着说:“现在VC拿着美元都不一定投得出去。”宋安澜介绍,目前许多公司都更青睐接受人民币投资。“当然这也涉及到公司今后的发展愿景,如果想到国外发展,向外扩张就会接受美元投资。”目前,公司美元的投资大概占到总投资的三分之一,而人民币占到三分之二。

吸引风投是不少IT公司创立的终极目标,对于这一点,宋安澜认为这个观点需要改变。“不要一创建公司就马上想着要吸引风投,让VC拿一大笔钱来支持企业发展。”

宋安澜建议,创业应当先找到比较好的产品,最好在一开始能够借助政府的力量,比如很多地方都有大学生创业基金等。等公司有一些收入以

后,再去寻找VC就容易得多,“而且这样自己的股权也不容易被稀释。”

他建议,创业要把梦想和盈利模式结合起来考虑,找到可以盈利的服务或者产品,首先让自身具备盈利能力。

目前软银在成都还没有投资一家IT企业。宋安澜表示,他们一直在寻找,目前已经挖掘到了一些比较好的项目。“VC投资时甚至千里挑一,能获得投资的毕竟是少数,当然碰到好的公司大家又都要去争。”宋安澜介绍,软银投资的公司一般都是选择在早中期介入,这样竞争没有那么激烈。

宋安澜
非常具
优势,有
的大学,
不断地
才。

还要看所在的行业是否有潜力,如果做这个行业的企业太多也没有意义。再者还要看提供的产品和服务是不是必需品,比如对于IT行业来说,系统安全和抗病毒就是必需品,所以潜力也比较大。当然,还要看这个项目的盈利是否可以预测。

相关链接:

软银中国:业界知名的风险投资商,隶属于软银国际风险基金,在中国投资的公司包括阿里巴巴、淘宝网、分众传媒、易保科技、万国数据、普丽盛及PPLive等。 记者 江玮 摄影报道



美的 Midea
中国国家跳水队·游泳队主赞助商

惊心动魄48小时

全城锁定 4月24-25日

十年包修 品质保障

500
美的+中国家电业唯一入选
世界品牌500强

美的空调“五一”抢购开始了
万人大抄底 提前放大“价”

订金翻6倍

挂机每套限交100元订金=600元货款
柜机每套限交200元订金=1200元货款

别眨眼 您没有看错
4月19-23日全川闪电预订
全城锁定4月24-25日
100%真实让利 台台出厂价

仅限两天
惊心动魄48小时

预订电话：028-68177315 68177316

- 一、活动期间，凡购买美的空调的用户即可获赠我们为您精心准备的电磁炉、电饭煲、落地扇等大件礼品。
- 二、活动期间，凡在同一卖场一次性购买美的空调、美的冰箱、美的洗衣机更有购物卡免费赠送。（仅赠成都市区各美的专卖店及国美、苏宁、五星各大卖场）
- 三、美的冰箱价格风暴：对开门冰箱普及价3999元，三门冰箱普及价1999元。
- 四、美的洗衣机5.2公斤滚筒普及价1499元，7公斤滚筒普及价2399元。

为了您的切身利益，我们郑重承诺，4月24-25日您购买的美的空调价格如果高于我们五一促销期间的价格，我们将双倍返还价差。

专项投诉热线：028-68177367

注：部分型号机器订金返现额度有差异，具体以各美的售点为准。

拒绝促销陷阱！美的空调郑重提醒：请广大消费者擦亮眼睛，美的本次活动100%真实让利，绝不弄虚作假，高标价格打折！

2009冷冻年度变频空调销量冠军

2009冷冻年度空调行业内外销总量冠军

广东美的24小时服务热线：400-8899315 网址：www.midea.com.cn | 成都美的服务热线：028-68177315 网址：www.scmideazl.com | 本活动解释权归四川成都美的制冷产品销售有限公司所有