



易居中国·中国首批横跨纽交所与纳斯达克的中国房地产流通服务上市企业；
易居中国·中国房地产营销代理行业无可争议的领先品牌和领导企业；
易居中国·覆盖中国五大区域40余个大中城市，09年销售面积突破1200万m²，销售额突破1000亿；
易居中国·西部区域事业总部三大城市成都、西安、重庆09年销售面积突破300万m²，销售额147亿；
易居中国·成都09年销售额40亿，长期服务于恒大、中新、中粮、保利、蓝光、龙湖等知名品牌企业。
(排名不分先后)

—— 构筑房地产流通服务领域高端事业平台 ——
—— 易居中国·西部区域事业总部 / 成都·西安·重庆 ——
三大城市联合招聘房地产高端营销人才

● 区域事业部

成都·西安·重庆公司副总经理/总经理助理

- 1、硕士及以上学历，知名企业工作经历，十年以上项目拓展、顾问服务、营销代理操盘经验；
- 2、对房地产营销代理行业和企业经营有深刻的系统理解，具有国内知名开发企业和营销代理企业工作经历优先；
- 3、严谨的策划组织能力及团队管理和沟通能力、商务谈判能力；
- 4、有追求卓越、精益求精的工作精神，较强的目标感和行动力，良好的客户服务意识，有很强的感召力和凝聚力。

● 市场研展中心

研展执行总监/研展经理/研展专员

- 1、本科及以上学历，建筑学、房地产、营销、公关或传播等相关专业优先；
- 2、总监、经理要求六年以上营销代理企业客户拓展经验，具备较强的宏观判断能力、逻辑思维能力和独立撰写及指导撰写各类专业提案能力；
- 3、研展专员要求一年以上营销代理企业客户拓展或房地产媒介销售经验。

● 销售管理中心

中心总监/经理

- 1、本科及以上学历，八年以上销售管理经验，两年以上同岗位经验，善于管理、培训销售团队，卓越的销售业务管理能力；
- 2、有较强的沟通、组织、协调及执行能力，具有优秀的细节掌控能力，善于处理突发事件。

● 策划管理中心

策划总监/策略总监/策划经理

- 1、本科及以上学历，房地产经营管理、市场营销、经济学、平面设计、建筑设计等专业优先；
- 2、总监要求八年以上房地产整盘营销、策划、推广工作经验，熟悉项目整盘营销策划的流程，对项目定位、营销策划、广告推广等方面有深入认识及见解，有丰富的市场推广、策划与执行经验；
- 3、在地产策划某些专项、专题有突出优势和独到见解，有较深的造诣。

● 项目部

1、项目总监/策划总监/策划经理/策划主管

- 1、本科及以上学历，房地产经营管理、市场营销、经济学、建筑设计等专业优先；
- 2、总监要求六年以上房地产整盘营销工作经验，熟悉市场状况，对策划、营销有深入见解，具备独立撰写及指导撰写各类专业方案能力，完整操作3个以上知名楼盘；
- 3、熟悉项目整盘营销策划的流程，对项目定位、营销策划、广告推广等方面有深入认识及见解，有丰富的市场推广、策划与执行经验，具备优秀的统筹、组织、协调能力。

2、销售总监/现场销售经理/高级置业顾问

- 1、本科及以上学历，房地产经营管理、市场营销、经济学、建筑设计等专业优先；
- 2、总监要求六年以上房地产整盘销售管理经验或销售经验，完整经历知名楼盘的销售操作或销售管理，对项目销售业务或团队管理有较深的造诣；
- 3、总监、经理须熟悉项目整盘营销策划的流程，精于销售组织、流程设计和监控，具备优秀的统筹、组织、协调能力；
- 4、高级置业顾问须具备三年以上行业工作经验。

特别提示：以上部分岗位需求根据不同城市情况有差异，有意应聘者可将个人资料发至本地公司并注明是否愿意异地工作。

本公司提供优厚的薪资和福利待遇，同时提供完善的内部培训及晋升制度。有意应聘者可将个人简历、教育背景、相关证书、期望薪资、近期生活照等根据应聘职位发至以下电子邮箱：
成都 电子邮箱：hr_ehouse_cd@ehousechina.com 联系电话：028-86677171-8013转人事部
重庆 电子邮箱：hr_ehouse_cq@ehousechina.com 联系电话：023-86780077-822转人事部
本公司对所有应聘者资料保密，恕不退还。

非中介不收费



纳贤专线028-66284386

只要你愿意与我们一起并肩征战无论你在何时看到此信息，都可以与我们联系。



盛世·拍档
MILLENNIUM PARTNER
四川省盛世拍档广告有限公司
零 | 售 | 行 | 业 | 专 | 业 | 服 | 务 | 商



蓝海绽放
BLUE OCEAN BLOOMING
成都蓝海绽放空间设计有限公司



合众创美
GREAT PROSPECT
昆明合众创美广告设计有限责任公司

并肩征战“盛世”
共创盛世

○四川省盛世拍档广告有限公司创立于2001年，是一家专业从事商场DM单摄影、设计、生产，企划咨询、各类平面设计（VI、画册、书刊、手提袋、包装等）、商业摄影及印刷的企业！我们为客户“量身定造”形式与功能完美结合的宣传方案，以帮助客户建立独树一帜的市场形象。经过9年的发展，现已与四川、云南、贵州、重庆等数百家零售企业形成长期战略合作伙伴。并成为西南地区规模最大的零售行业专业服务商之一。

○2006年成立成都蓝海绽放空间设计有限公司，致力于商场整体设计、规划、装修，商业美陈、展示展览、道具开发、工程装修、专卖店的设计及施工。几年来，公司凭借专业的项目团队，成功的为四川、云南、贵州、重庆、西安等地70余家企业提供了整体包装服务，客户范围涉足百货商场、超市、便民连锁、服装连锁、食品专卖店、房地产、建筑、大专院校、餐饮、娱乐、实业集团等……

○2009年成立昆明合众创美广告有限责任公司。为云南市场客户提供全方位的服务！

○面对未来……
我们既要久经沙场的行业老手！
也要坚韧、不甘平凡的行业新锐！
我们正在寻找志同道合的你……

四川省盛世拍档广告有限公司

设计部

- **平面设计师**: 22-35岁，热爱平面设计工作，艺术设计相关专业专科以上学历；两年以上广告公司专职设计师工作经验；熟悉AI、PS、CDR（会ID优先）；能清晰阐述作品创意，有独立完成项目设计的能力。团队意识强，善于协作，学习和沟通。
- **平面设计员**: 22-30岁，热爱平面设计工作，艺术设计相关专业专科以上学历；熟悉AI、PS、CDR（会ID优先），团队意识强，有多人协同作战的能力，善于学习和沟通。
- **设计助理**: 19-25岁，设计、美术相关专业，大专以上学历，熟悉AI、PS、CDR（会ID优先），能吃苦耐劳，具有团队协作能力。品德优良，反应快，能及时上手。
- **校色师**: 20-30岁，一年以上相关工作经验，有良好的色彩感悟力；在图片的校色和修正上有自己独特的构思和见解；熟练掌握PS及校色相关软件。有影楼人像处理经验优先。

行政部

- **人事专员**: 22-35岁，人力资源及相关专业，从事人员招聘、培训工作2年以上，熟练掌握现代化的人力资源管理知识，熟悉国家劳动法等相关法律法规及政策，了解财务知识。具有人力资源管理资格者优先。
- **前台接待**: 19-25岁，形象气质佳，普通话标准，熟悉EXCEL、WORD等办公自动化软件。

客户部

- **业务专员**: 22-35岁，一年以上工作经验，业务开拓能力强，能吃苦耐劳，正直，保持良好的工作热情，具有团队意识，有良好的谈判沟通能力。

摄影部

- **摄影师**: 25-35岁，三年以上相关工作经验，有2年以上商业摄影经验，对数码相机操作熟练，对商品拍摄有自己独特方式，在拍摄技巧上有自己独到见解。对色彩把控好，能校色，有一定文字功底，有一年以上管理经验。
- **兼职平面模特**: 男女各5名，形象气质佳，女身高1.68米以上，男身高1.78米以上。

生产部

- **文件校色员**: 22-30岁，男，有一年以上工作经验，了解平面广告，有一定的电脑基础，懂基本软件：PS、CDR，能吃苦耐劳。
- **司机**: 25-35岁，三年以上驾驶工作经验，对保养、保险、理赔各方面非常熟悉。熟悉各型常用车辆驾驶，较强的责任感，办事认真、踏实肯干、吃苦耐劳、身体健康、善于与人沟通；熟悉成都市区及周边城市路线；需成都市区户口或成都市区户口担保。

成都蓝海绽放空间设计有限公司

项目部

- **项目监理**: 25-37岁，男，两年以上工作经验，熟悉木工、漆工、工程施工标准。熟悉CAD施工图纸，有一定的预算能力。适应长期出差，有良好的沟通能力，有大型工装管理经验优先。

设计部

- **展示设计师**: 22-35岁，两年以上工作经验，有深厚的平面设计功底，具有一定展示设计经验，能独立完成展示设计方案及相关施工图。
- **展示设计员**: 22-30岁，一年以上工作经验，有一定的平面设计基础，具有室内设计和商业环境设计能力，能独立完成一般小型设计，完成施工图制作。熟练掌握CAD、3D、PS等相关软件。